



# Mobifitness

Система автоматизации

Технологический лидер автоматизации  
спортивных студий и фитнес-клубов

+7 (495) 989-11-51

[www.mobifitness.ru](http://www.mobifitness.ru)

[hello@mobifitness.ru](mailto:hello@mobifitness.ru)



10:51

Fitness Health Studio

**Напоминаем что занятие по йоге  
пройдет в 3 зале. С собой возьмите  
коврик и хорошее настроение ;)**

# Полный комплект решений для автоматизации спортивного бизнеса

- **CRM и автоматизация**  
Ваш пульт управления компанией
- **Мобильное приложение для клиентов**  
Современный уровень сервиса в вашей студии
- **Мобильное приложение для тренера**  
Инструмент для эффективной связки студия-тренер-клиент
- **Онлайн расписание**  
Безупречное расписание на сайте и в социальных сетях
- **Онлайн платежи**  
Свобода для клиента оплачивать в любое время



Мы разгрузили себя от операционных задач и смогли выстроить вполне понятные бизнес-процессы. Сейчас мы, наконец, ощущаем себя предпринимателями, а не самозанятыми тренерами. Появилась возможность работать над развитием, а не над поддержанием того, что есть

Дмитрий Макаровский

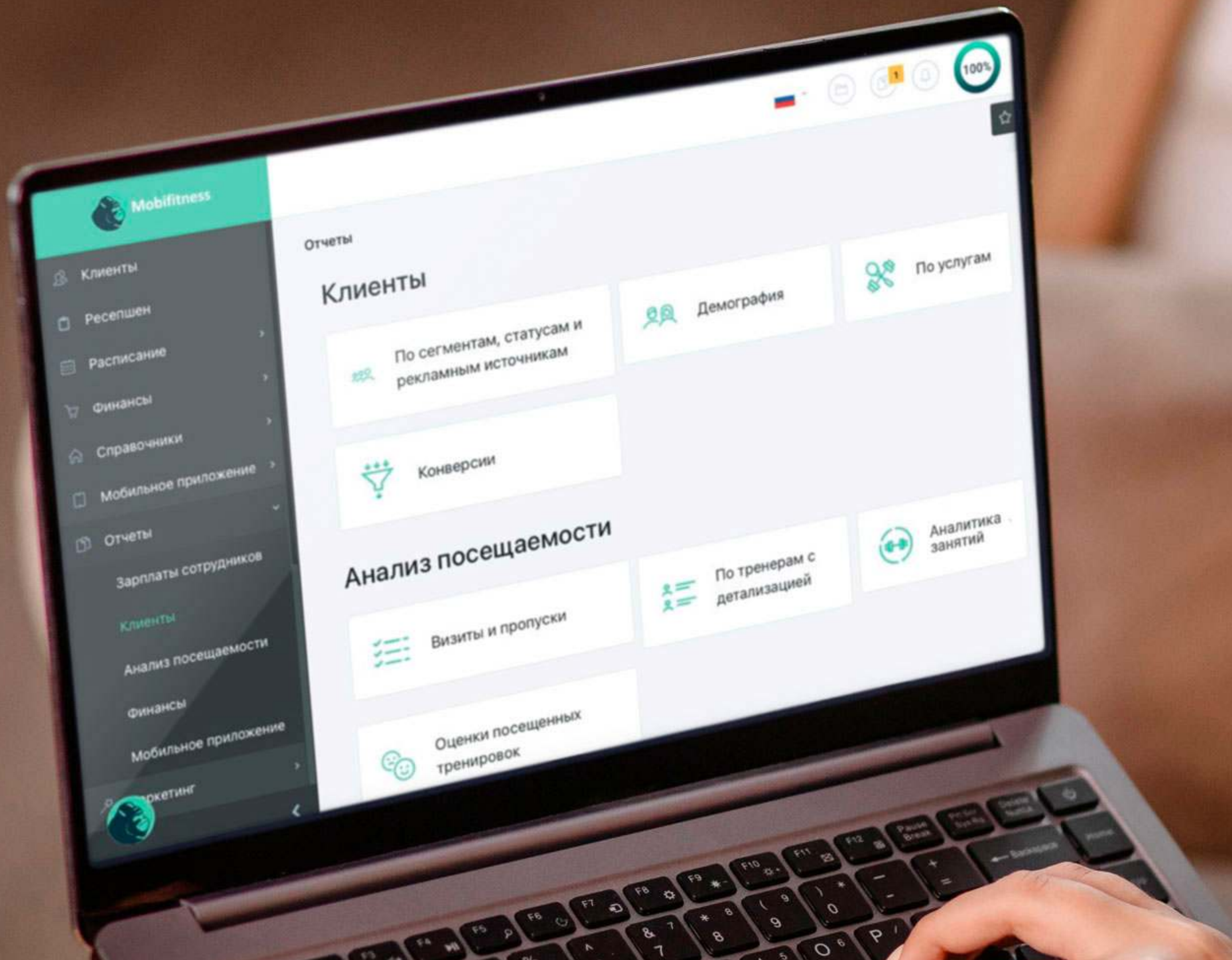
Точка Силы

# Увеличивайте продажи клуба

- Укрепите лояльность клиентов
- Оптимизируйте рабочий процесс сотрудников



# CRM и автоматизация



## Как CRM и автоматизация поможет вашему бизнесу?

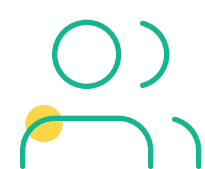
- **Избавьтесь от рутины и управляйте бизнесом легко**  
все самое важное в одном решении
- **Не теряйте клиентов**  
данные по посещениям, оплатам и другим операциям у вас под рукой
- **Наведите порядок в продажах и маркетинге**  
с помощью CRM и автоматизации, созданной специально для фитнес индустрии
- **Интегрируйте продукты бесплатно**  
все продукты Mobifitness соединяются в единую систему



CRM сделала работу с базой системной и анализируемой. Теперь данные о каждом клиенте — это не строчка в таблице, а карточка со всей необходимой информацией. Мы видим историю продаж, посещаемость занятий и прочие важные отчеты вплоть до остатка занятий и рекламного источника, который «привел» клиента.

Алена Ощепкова, основатель сети студий  
Academy plastic

# Основные возможности учетной системы Mobifitness



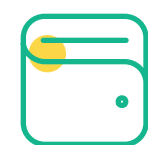
## Учет и работа с клиентами

Электронные клубные карты, родительский доступ, управление абонементом, формирование и печать документов, полный учет информации в карточке клиента.



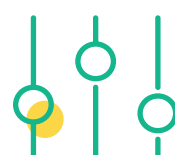
## CRM

Ведение клиентской базы, автоматическая сегментация клиентов, задачи для отдела продаж и сервисные задачи, триггерные события и автоматические действия, шаблоны уведомлений, планировщик задач, повторяющиеся и массовые задачи, лид-формы для сайта.



## Продажи и прием платежей

Продажа разовых услуг, абонементов и товаров. Интеграция с облачной онлайн-кассой, автоматическая печать чеков. Прием платежей наличными, банковской картой в клубе, а также через мобильное приложение и виджеты. Рекуррентные платежи.



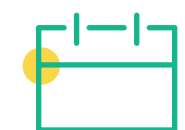
## Полная интеграция всех продуктов Mobifitness

Учетная система, мобильное приложение клиентов, виджеты для сайта и социальных сетей, личный кабинет тренера, мобильное приложение тренера.



## Расчет заработной платы

Автоматический расчет заработной платы для администраторов и тренеров.



## Управление расписанием

Ведение групповых и персональных занятий, онлайн-запись через приложение и виджеты, автоматическое создание конференций на онлайн-занятия через Zoom, прозрачная статистика всех записей и посещений.



## Интеграции

СКУД - системы ironLogic и PocketKey, платформа Zoom, Яндекс.Метрика, Google.Analytics, онлайн-кассы.



## Гибкие отчеты

Отчеты по клиентам, конверсии, анализ продаж, P&L-отчет, аналитика занятий, посещений и пропусков.



## Склад

Управление складом, учет количества товара при продаже и возврате, а также журнал действий.

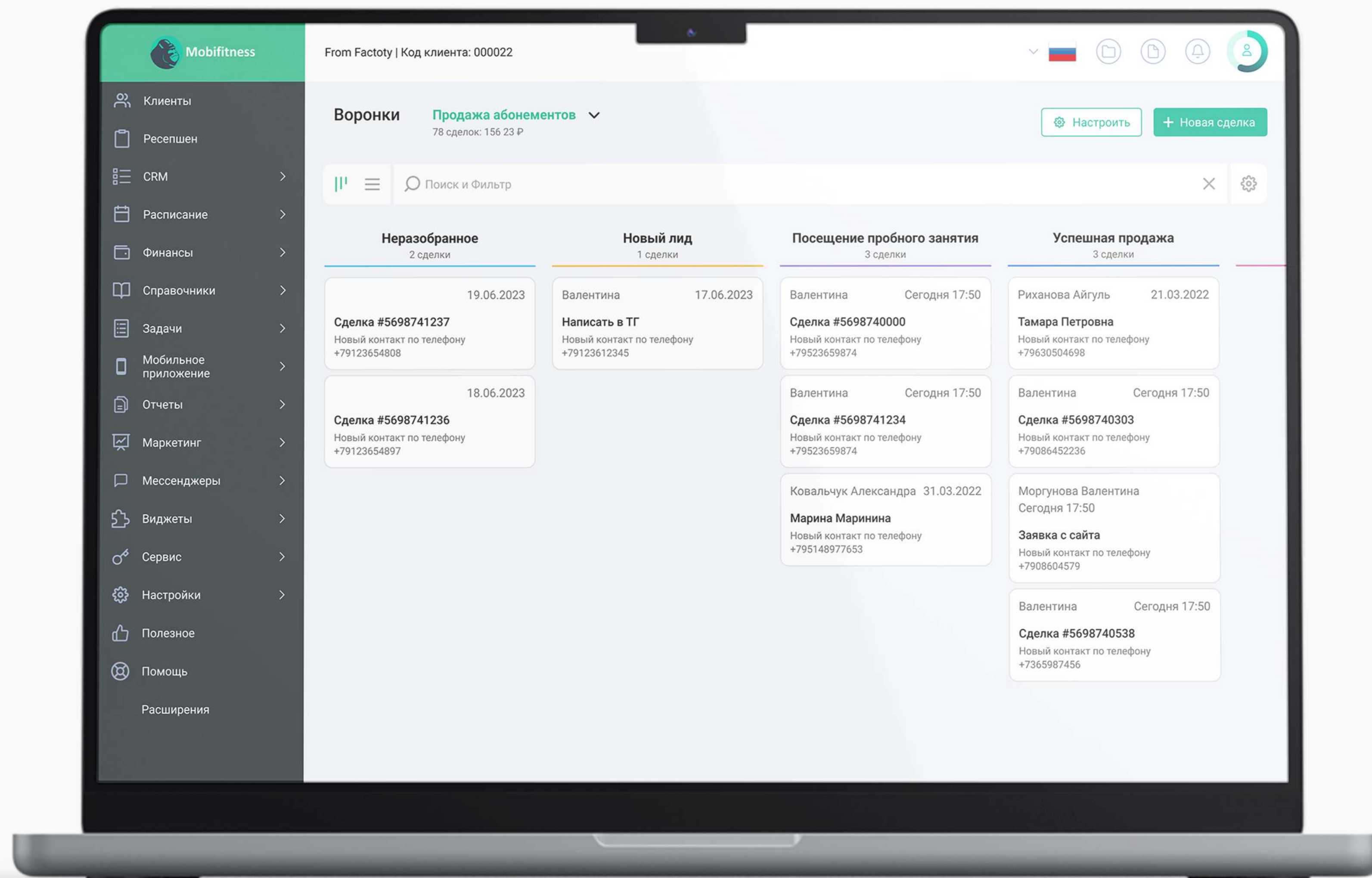
Новинка!

## Виджет лид-формы для сайта

Получайте заявки с вашего сайта сразу в CRM

Виджет доступен на всех тарифах CRM Mobifitness бесплатно.





## Как работает лид-форма?

- Количество установок лид-форм на сайт неограниченно.
- После установки на сайт заявки будут автоматически попадать в CRM-систему Mobifitness.
- Теперь по новым заявкам сделки могут создаваться автоматически.
- Администраторам клуба достаточно зайти в раздел «Воронки» и начать работать с этапом «Неразобранное», чтобы обработать все новые заявки в системе.





**70% рабочего времени администраторов освободилось. Все взаимодействия по абонементам: списания, заморозки, продления — совершаются автоматически и видны в CRM. Отметки о посещении гостем тренировки делает тренер в приложении. После упорядочивания процессов, наша клиентская база выросла в разы. Начинали со 100 клиентов. На момент написания кейса — 1600.**

**Антон Сизинцев сооснователь фитнес-студии «Точка Силы»**

В короткий срок мы внедрили систему учета и быстро встроили ее в нашу операционную работу и это дало нам преимущества:

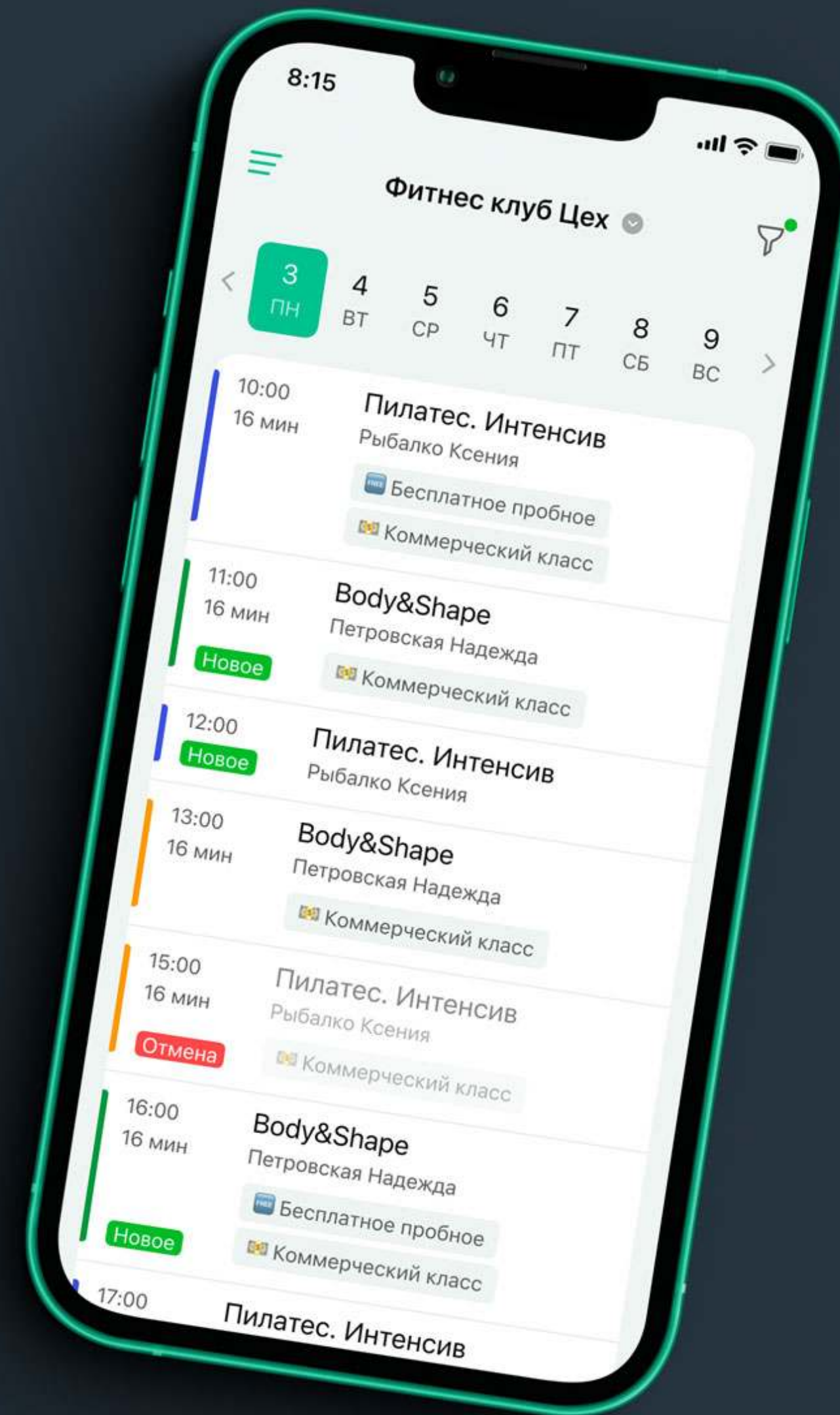
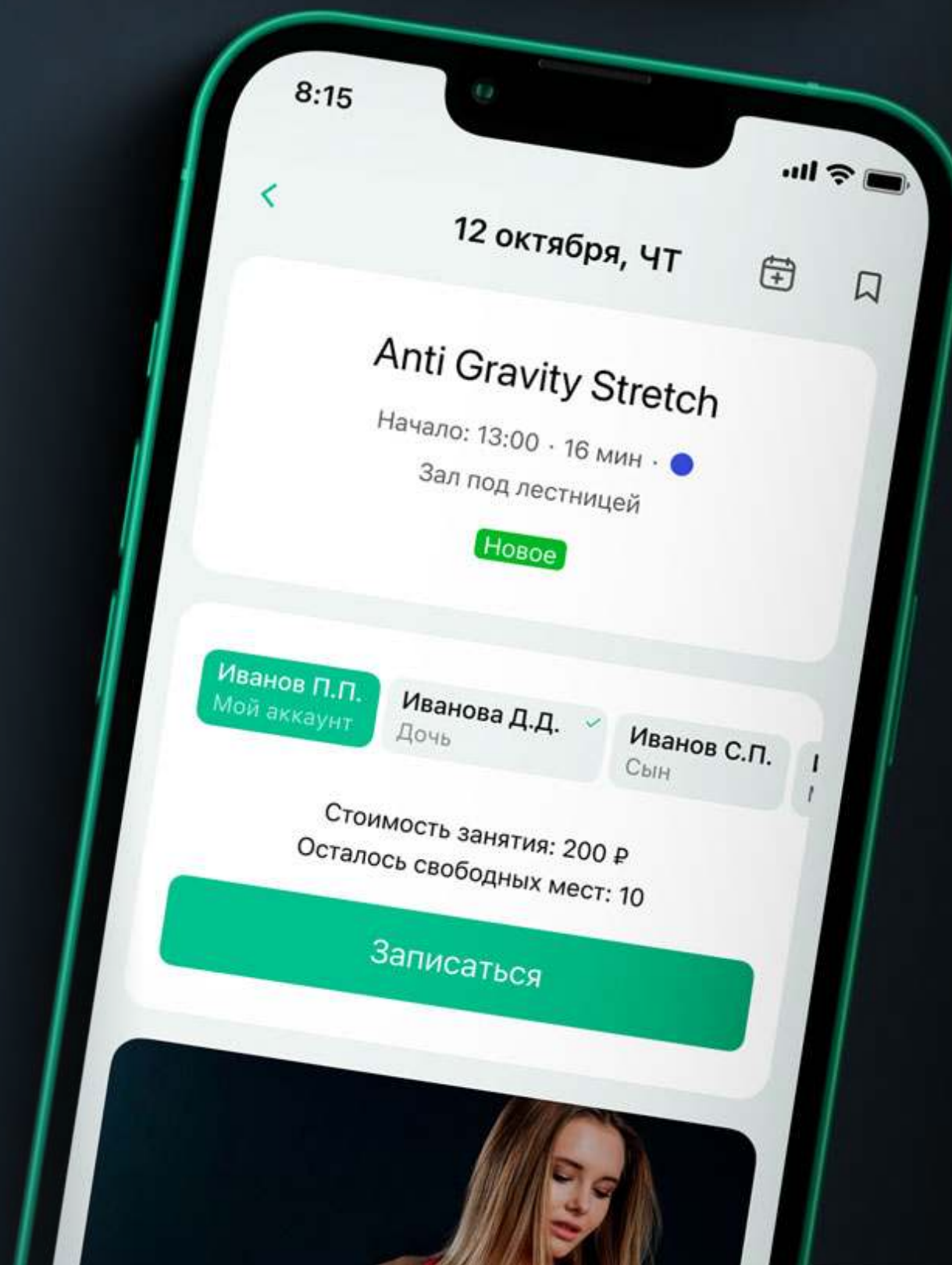
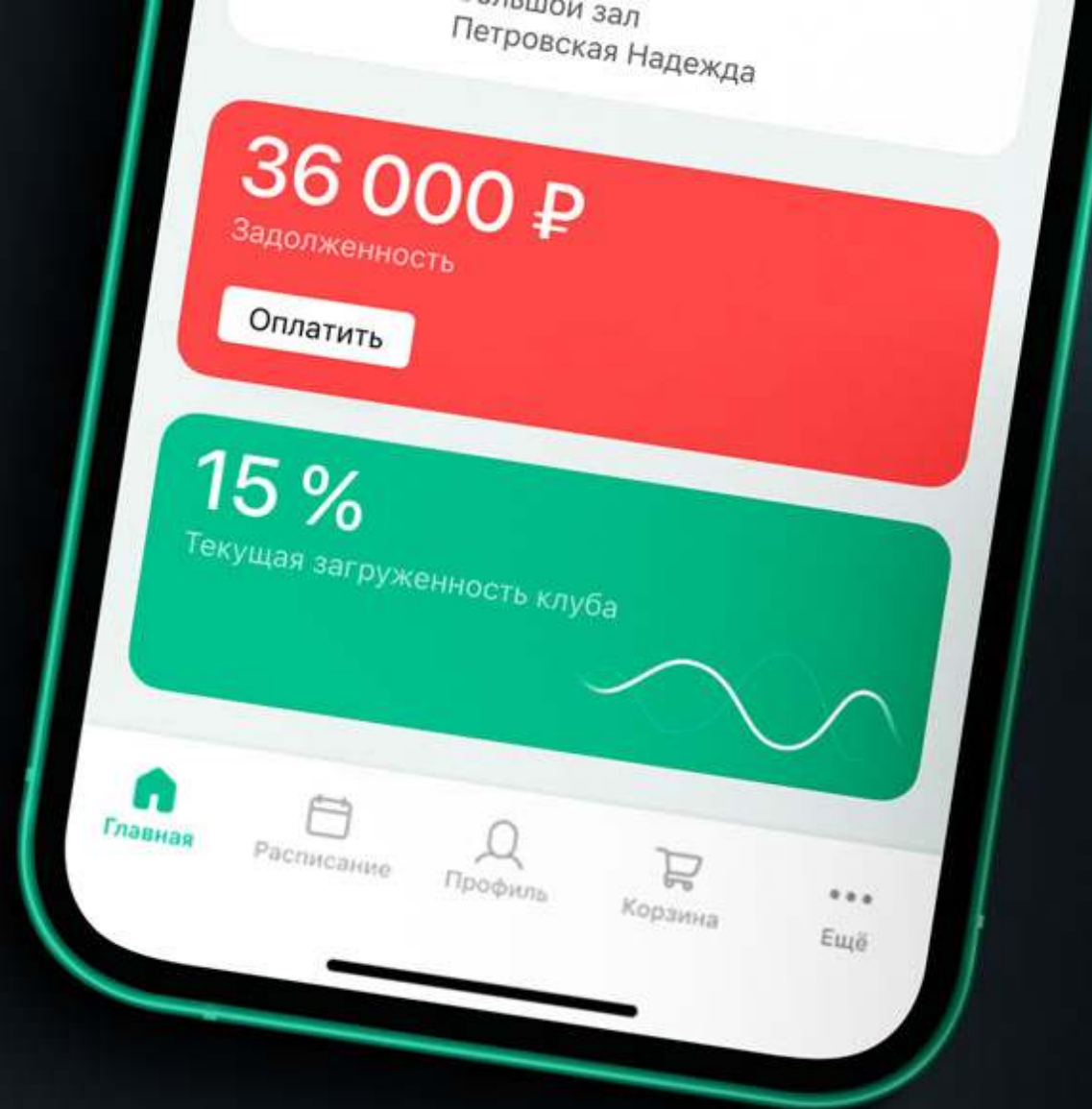
- **На 80% разгрузили от рутины руководство**
- **На 60% разгрузили от циклических задач администраторов**
- **Только 1% клиентов записывается через администратора**
- **Свели к нулю клиентские отмены занятий**

**[Посмотрите полный кейс проекта](#)**

**Как автоматизация помогла спасти бизнес от пандемии и масштабироваться от 100 до 1600 клиентов?**

Фитнес-студия «Точка Силы» в Санкт-Петербурге

# Мобильное приложение для клиента



## Преимущества использования мобильного приложения

- **Увеличит продления абонементов без ресепшена**
- **80% пользователей начнут записываться на занятия через приложение**
- **Сократит расходы на sms в среднем от 15 000 рублей в месяц на одну локацию**



Мобильное приложение очень крутое, удобное, красивый интерфейс. Самое важное, что функции продуманы и их действительно много, чтобы закрыть практически все бизнес-процессы студии, которые поддаются автоматизации.

С меня, как с собственника, снимается огромное количество нагрузки. Я вижу, как идут процессы и вижу аналитику. В отличие от многих других программ Mobifitness заточен тонко под фитнес-индустрию и для спортивных студий подходит идеально.

Ариадна Волченко

основатель сети студий йоги Yogasana

# Что будет в вашем мобильном приложении

- Актуальное расписание
- Автоматические уведомления об отмене или переносе занятий
- Запись и оплата занятий через приложение, запись детей на занятия
- Заморозка и продление карт
- Личный кабинет для клиента, семейный аккаунт
- Виртуальная клубная карта
- Лист ожидания для записи на занятия
- Программа лояльности для клиента
- Связь с клиентами 24/7
- Бесплатные push-уведомления

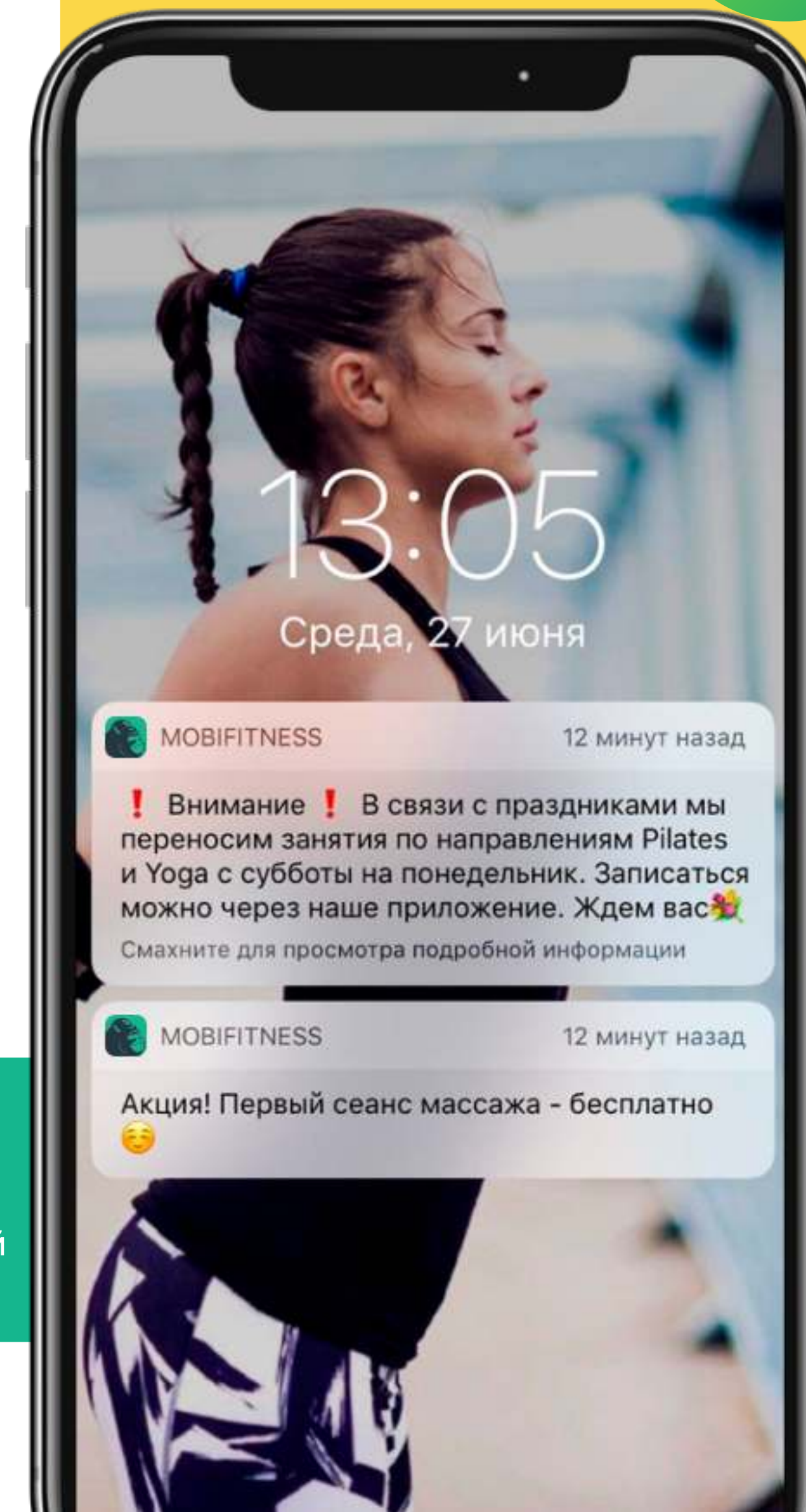
**Получите подарок**

Напишите нам сейчас и получите уникальный дизайн в подарок!

от **1 990** руб / мес

**Достучитесь до клиента**

86% открываемость push-уведомлений





## Наши процессы выстроены так: клиент взаимодействует со студией только через приложение

Василина Ландратова, сооснователь йога-студии Дыхание

Так мы избавили себя от проблем с записью. Как бы я не горела своим делом, но быть на связи 24/7, действительно, сложно. Часть занятий проходит ранним утром, люди записывались и в 6 утра и в 12 ночи. Еще сложнее дать каждому из них актуальную информацию: сколько людей уже записано, не отменилось ли занятие.

[Посмотрите полный кейс проекта](#)

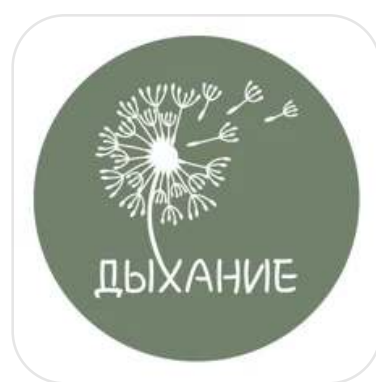
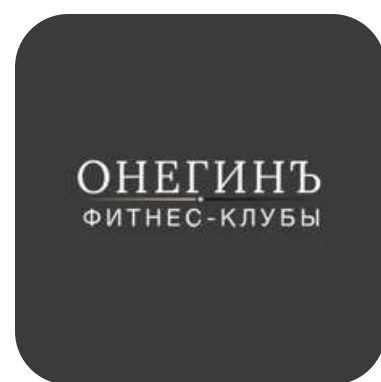
**Ламповая йога-студия мечты в Москве на 1 млн. рублей. Как автоматизация помогла встать на ноги?**

Йога-студия «Дыхание» в спальном районе Москвы

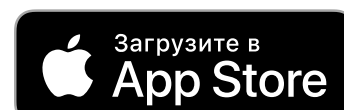
# Создадим уникальное приложение с вашими цветами и логотипом

Поможем рассказать клиентам о вашем приложении

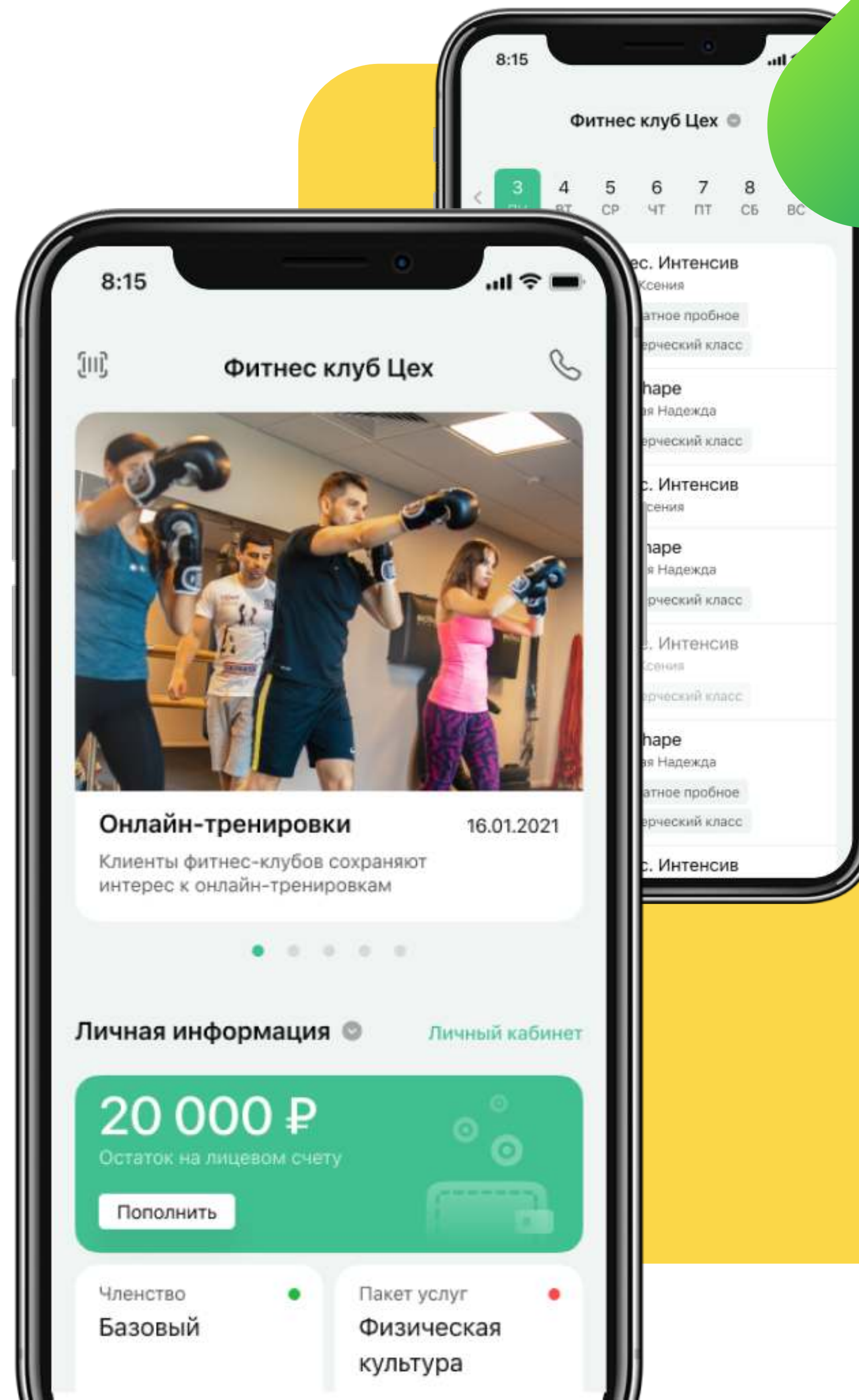
Примеры приложений от Mobifitness



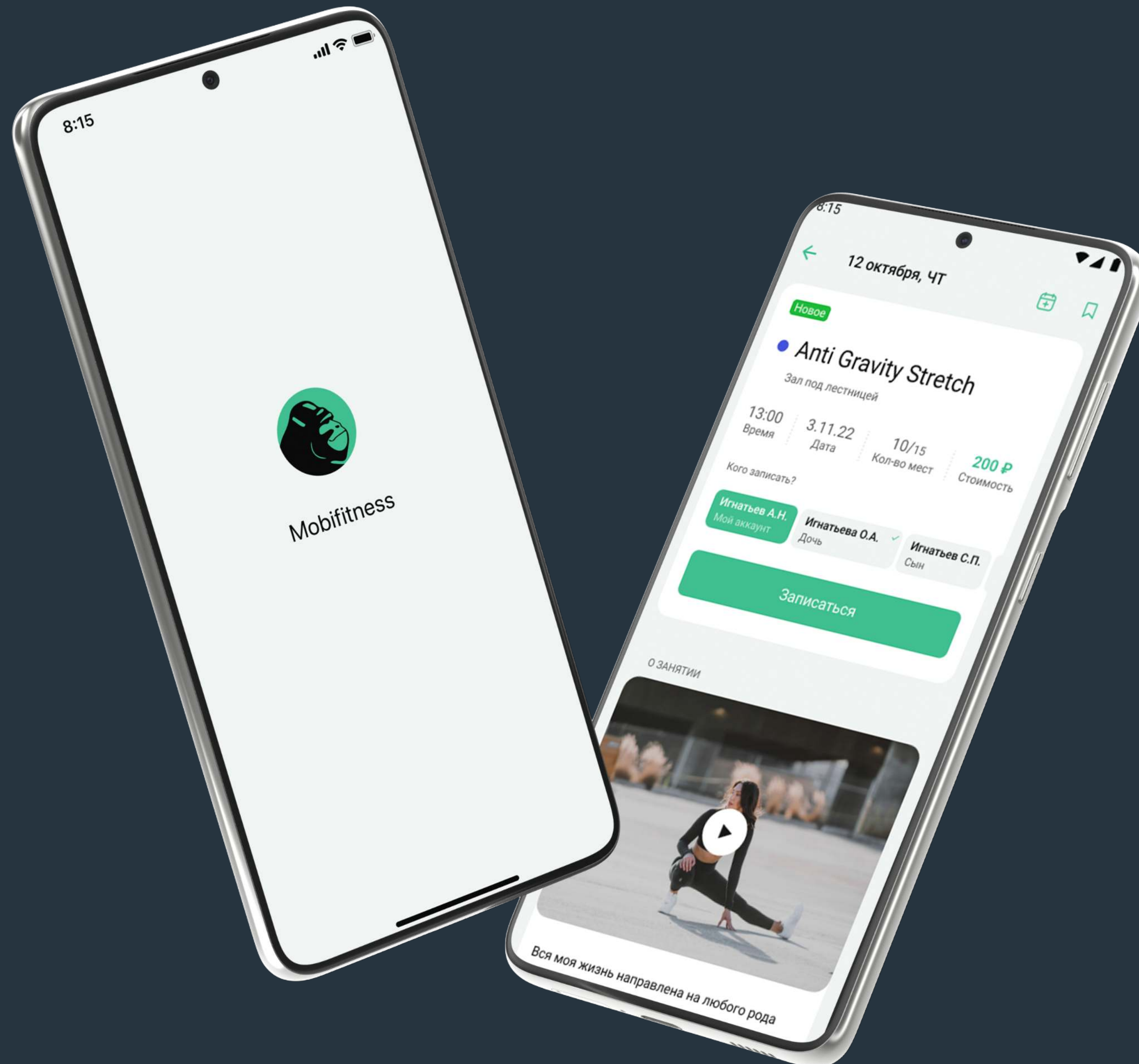
Доступно на iOS и Android



[Узнайте как получить ваше приложение](#)

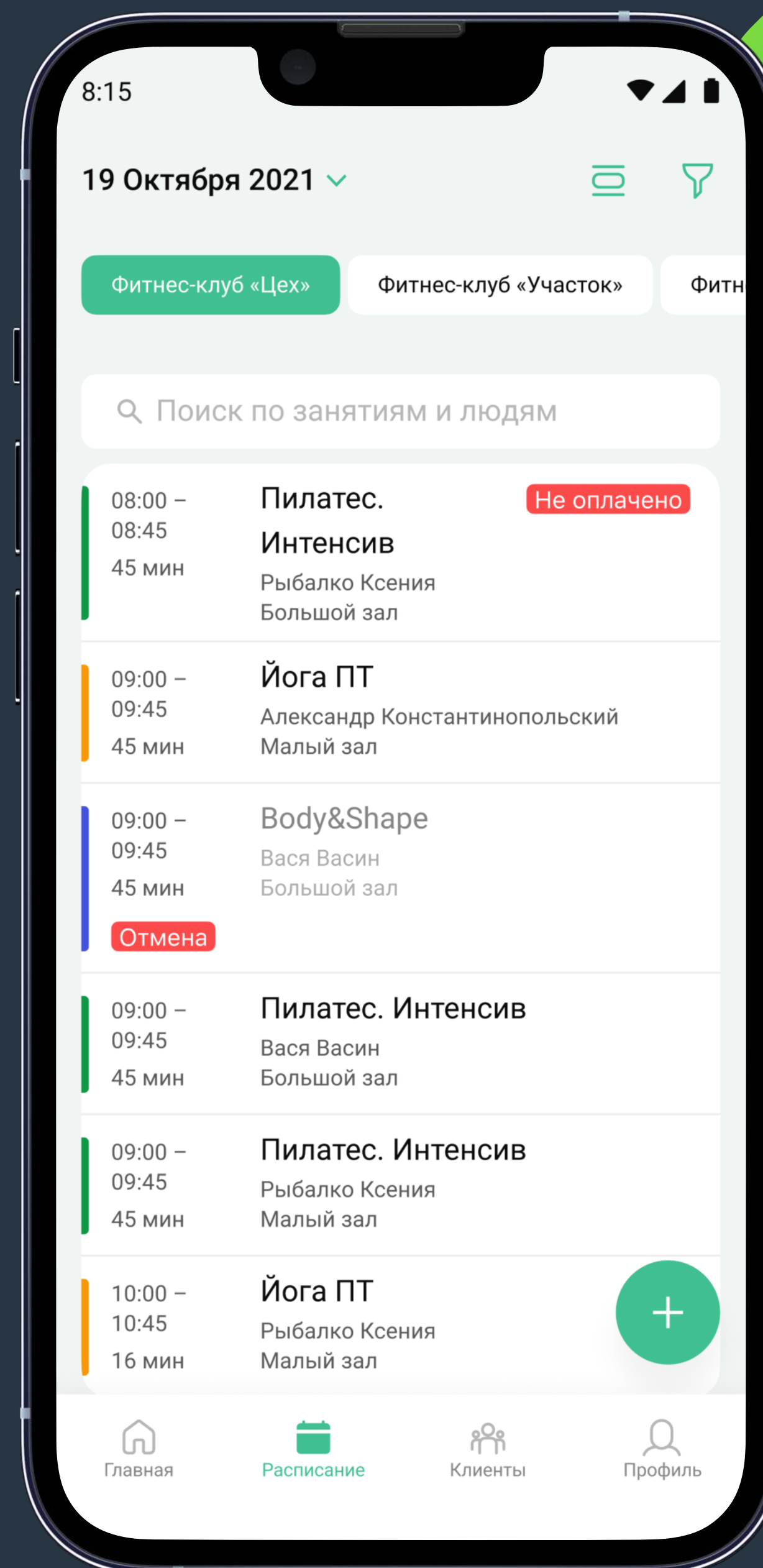


# Мобильное приложение для тренера



## Преимущества использования мобильного приложения для тренера

- Увеличение продаж за счет эффективной связки тренер-клиент-клуб
- Повышение % посещений тренировок
- Сокращение времени от принятия решения до покупки вашими клиентами





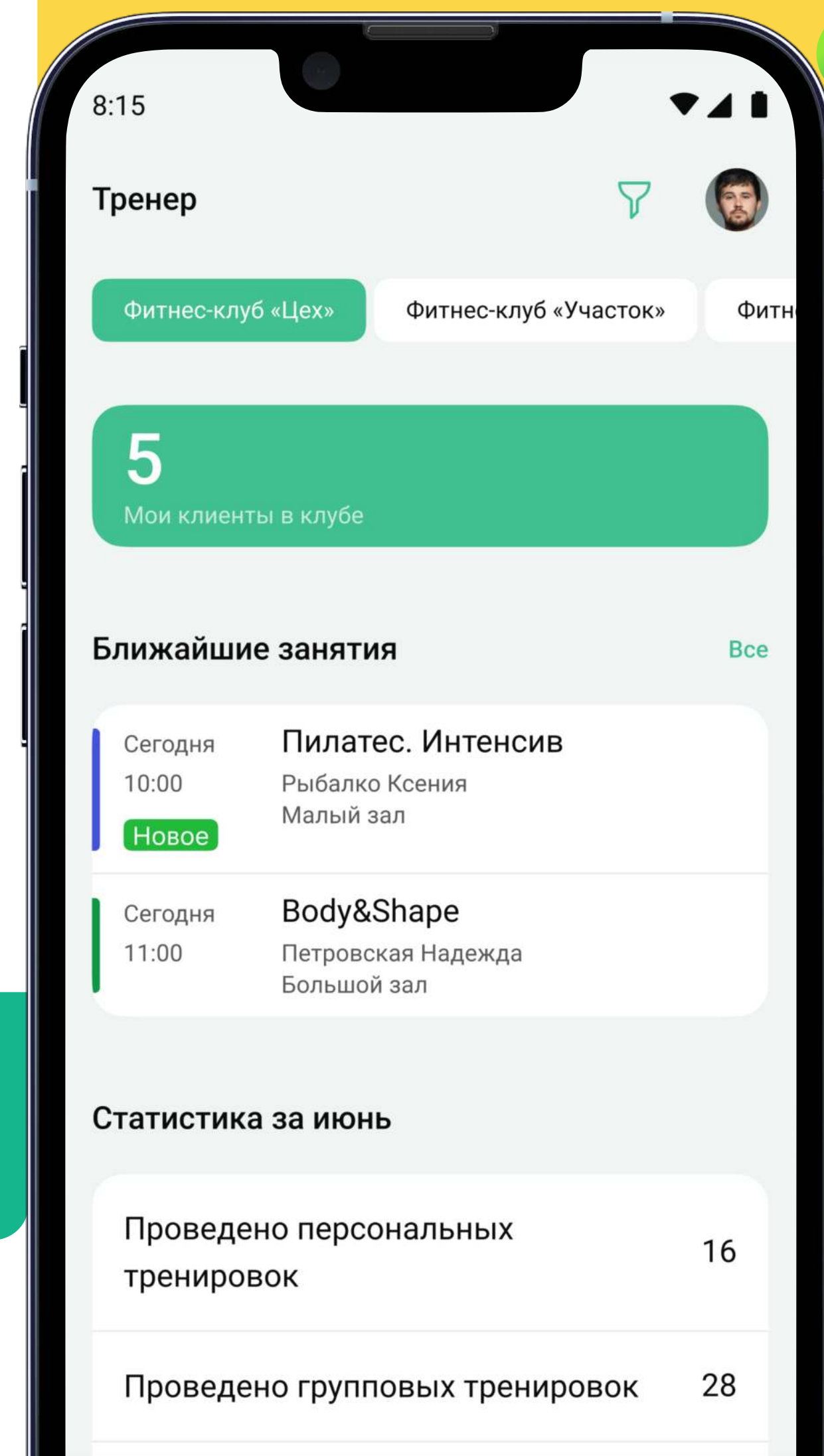
# Что тренер сможет делать в приложении?

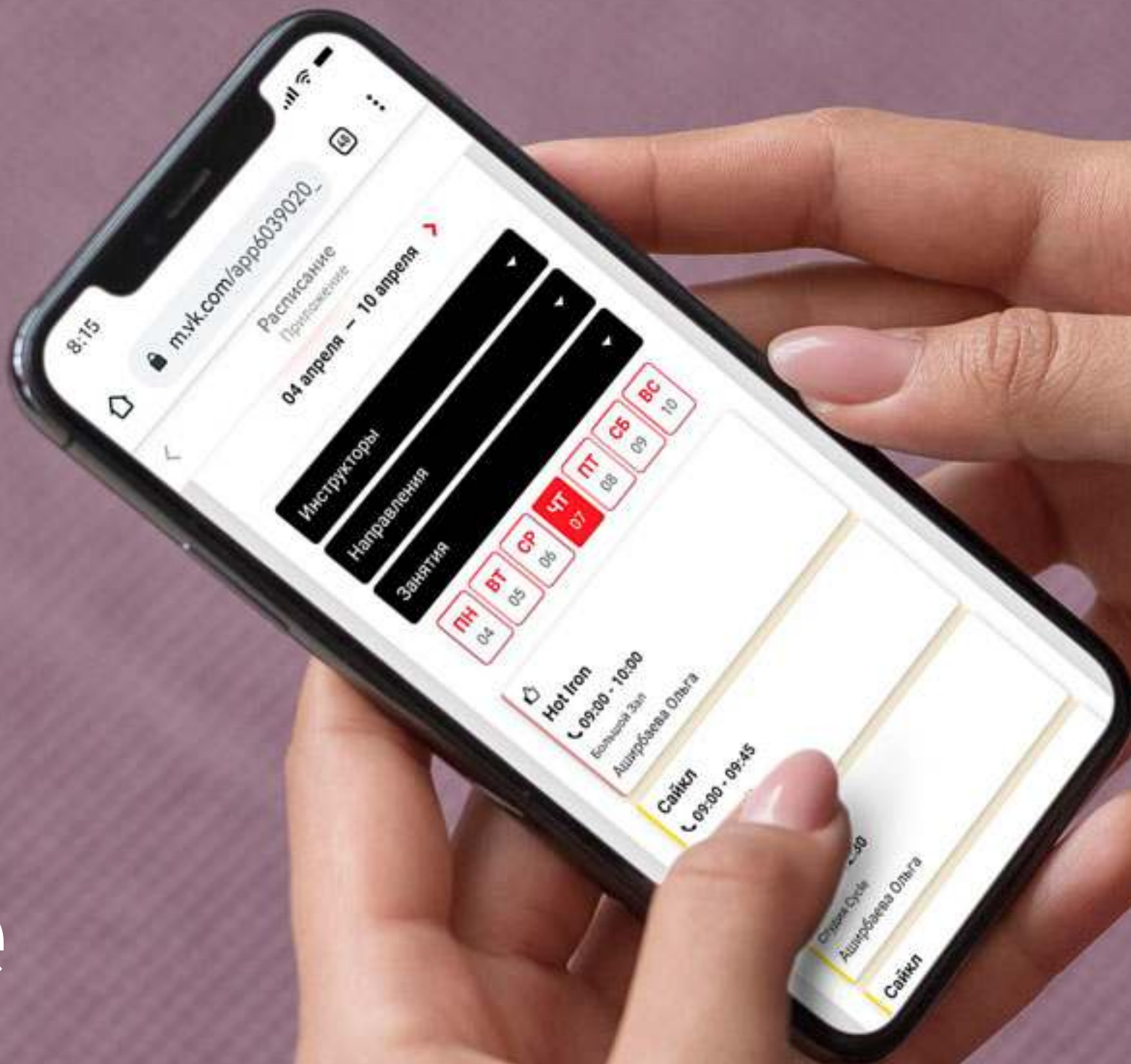
- Создавать и редактировать свои тренировки
- Просматривать информацию о клиентах
- Записывать клиентов на тренировку
- Продавать услуги в несколько кликов
- Работать с несколькими клубами одновременно
- Просматривать статистику тренировок
- Отмечать прибытие клиента на занятие
- Просматривать / изменять свой график работы

**Попробуйте бесплатно!**

Больше 3-х тренеров  
от **690** руб / мес

**Продавайте больше  
персональных тренировок**





# Расписание для сайта и социальных сетей

## Безупречная работа расписания вместе с виджетом расписания

- До 80% разгрузка рутинных задач по записи клиентов
- От 50% сокращение отмен тренировок
- Повышение заполняемости залов
- Единое расписание для сайта и соц.сетей



Посетители очень довольны виджетом, потому что в Кирове мало у кого есть такая услуга записи на занятие. Особенно это удобно для тех, кто любит записываться на посещение ночью. И отдельное удобство – это личный кабинет тренера, где отображается вся необходимая информация и отмечаются посещения в один клик».



Мария Городилова

соучредитель студии растяжки «Гибкий дом»

# Что будет в вашем виджете расписания?

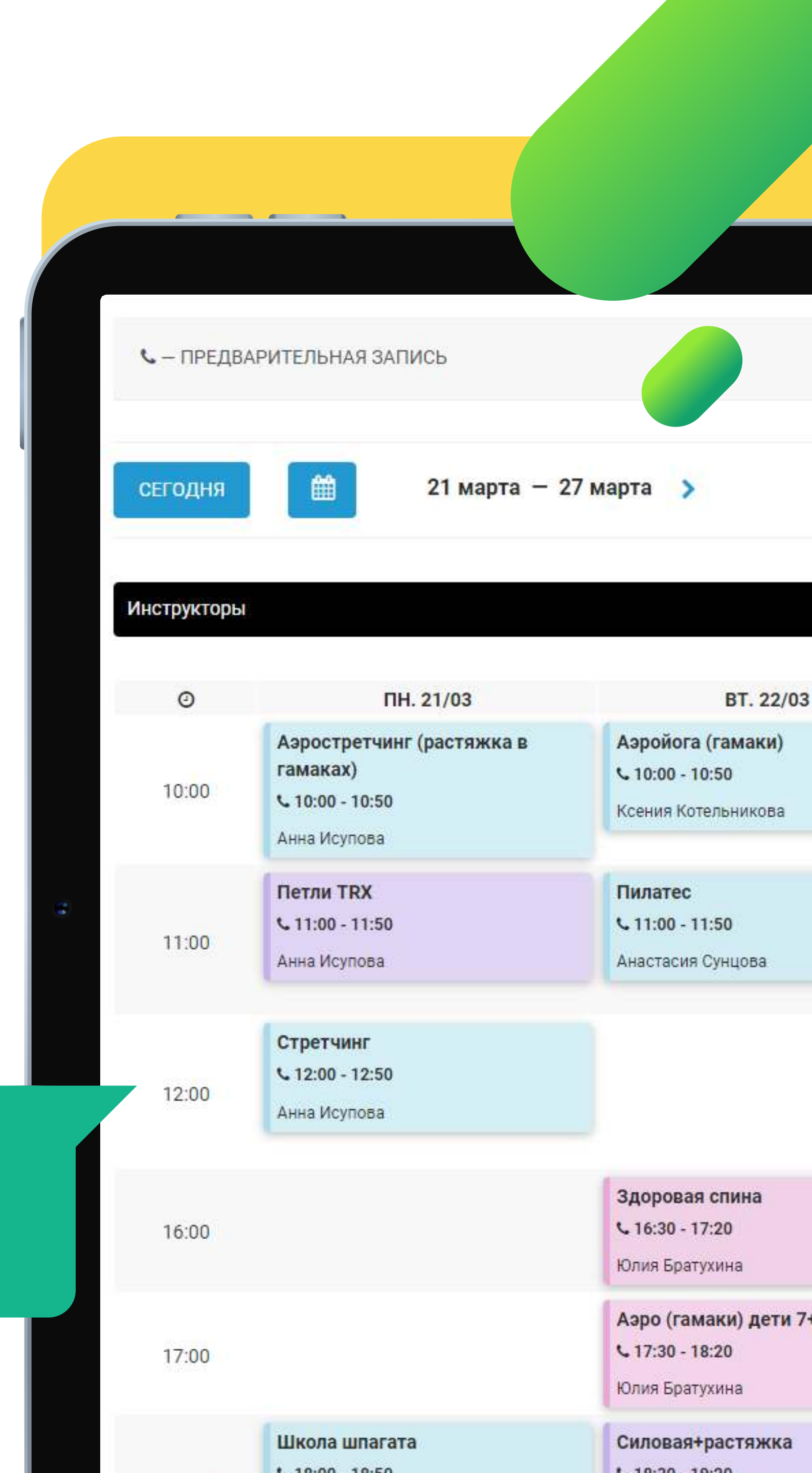
Идеально для сайта и социальных сетей

- Изменение расписания в режиме реального времени
- Фильтры по направлениям занятий и тренерам
- Запись на групповые и персональные занятия прямо из расписания
- Информация о тренерах и описание занятий

- Видео занятий
- Печать расписания с сайта и соц. сетей
- Адаптивный интерфейс под мобильные телефоны и компьютеры

от **490** руб / мес

от 80% записей на занятия будут происходить без вашего участия





## Благодаря виджету расписания клиенты стали значительно дисциплинированнее

Анастасия Теслина, студии фитнеса TESLA

Буквально через пару месяцев после внедрения онлайн-записи 80% наших клиентов начали записываться через виджет.

К тому же мы решили вопрос с неконтролируемыми отменами. Раньше клиентам было лень звонить или писать. Сейчас мы за неделю понимаем, сколько человек ожидать на тренировки. Клиенты стараются записаться максимально заранее, пока есть места. А для отмены нужно нажать всего одну кнопку.

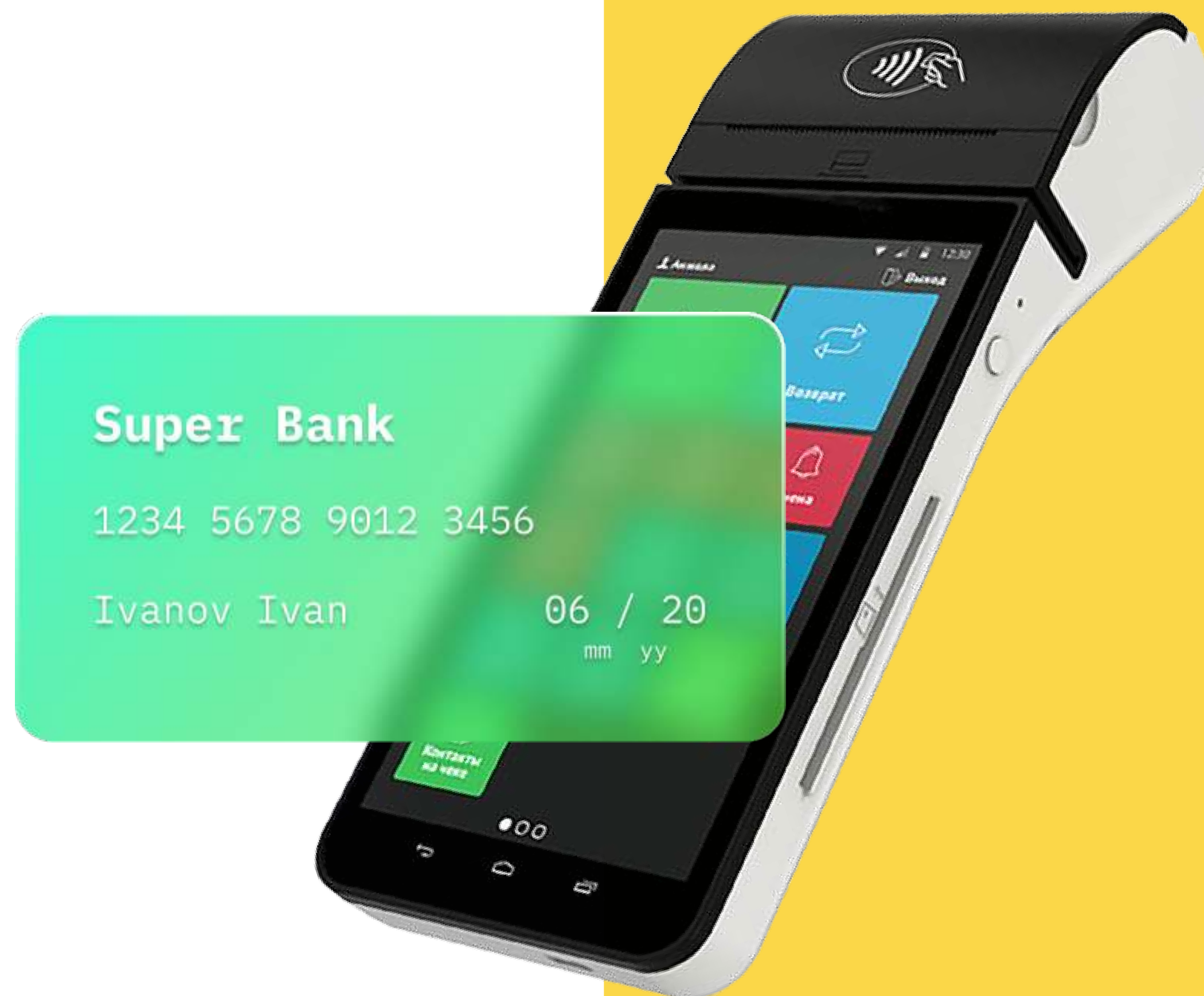
[Посмотрите полный кейс проекта](#)

**“Ожидания = реальность. Дисциплинированные клиенты без наличия администратора”**

главные результаты фитнес студии TESLA

## Онлайн оплата

- Ваши клиенты записываются и оплачивают занятия онлайн
- Соответствует Ф3-54



# Дополнительные продукты

## Виджет расписания на TV - панели

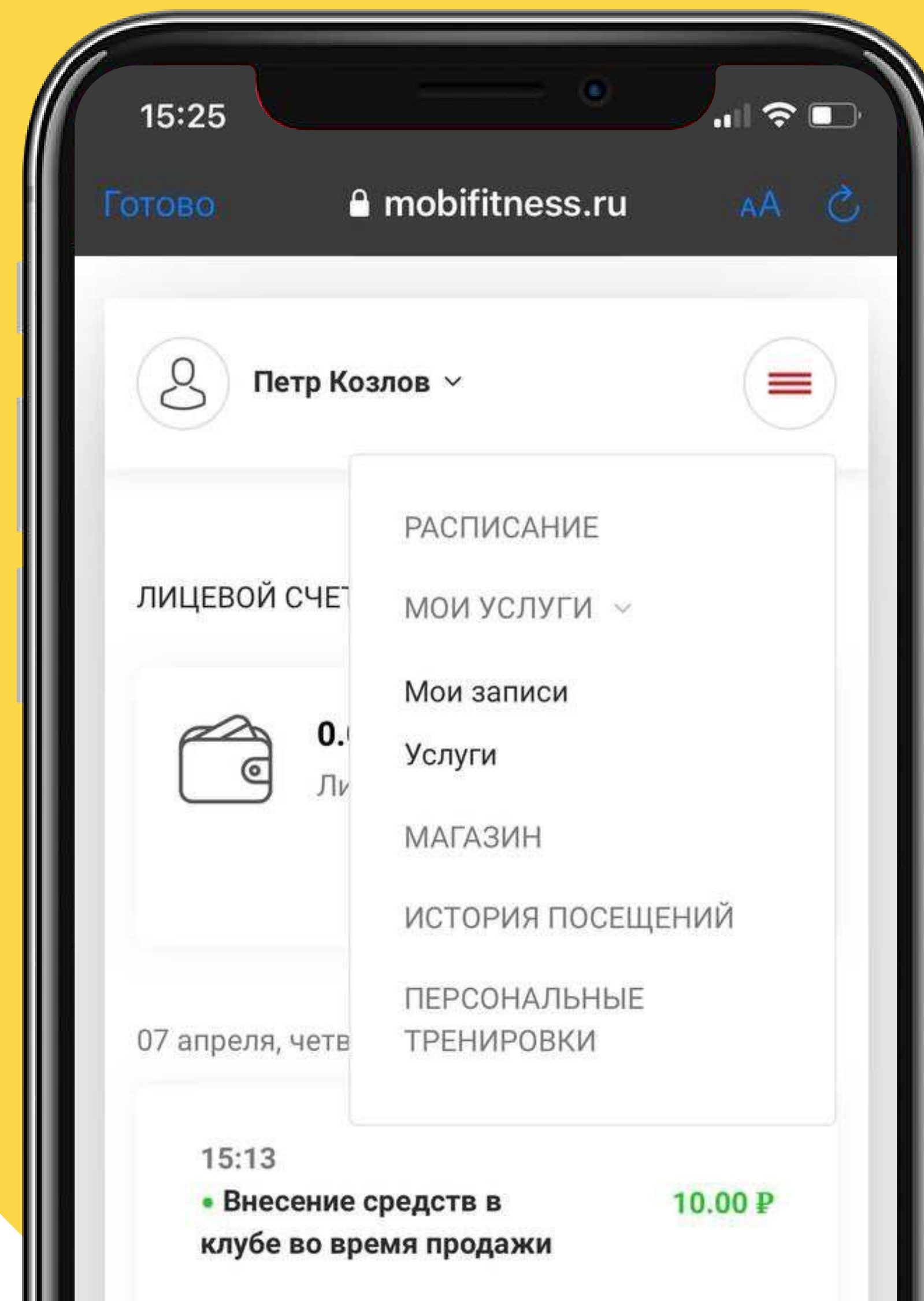
- Актуальное расписание для помещений



# Дополнительные продукты

## Личный кабинет клиента для сайта

- **Запись на занятия**
- **Доступ к информации о купленных услугах**
- **Информация о записях на тренировки**
- **Оплата услуг**
- **История посещений**

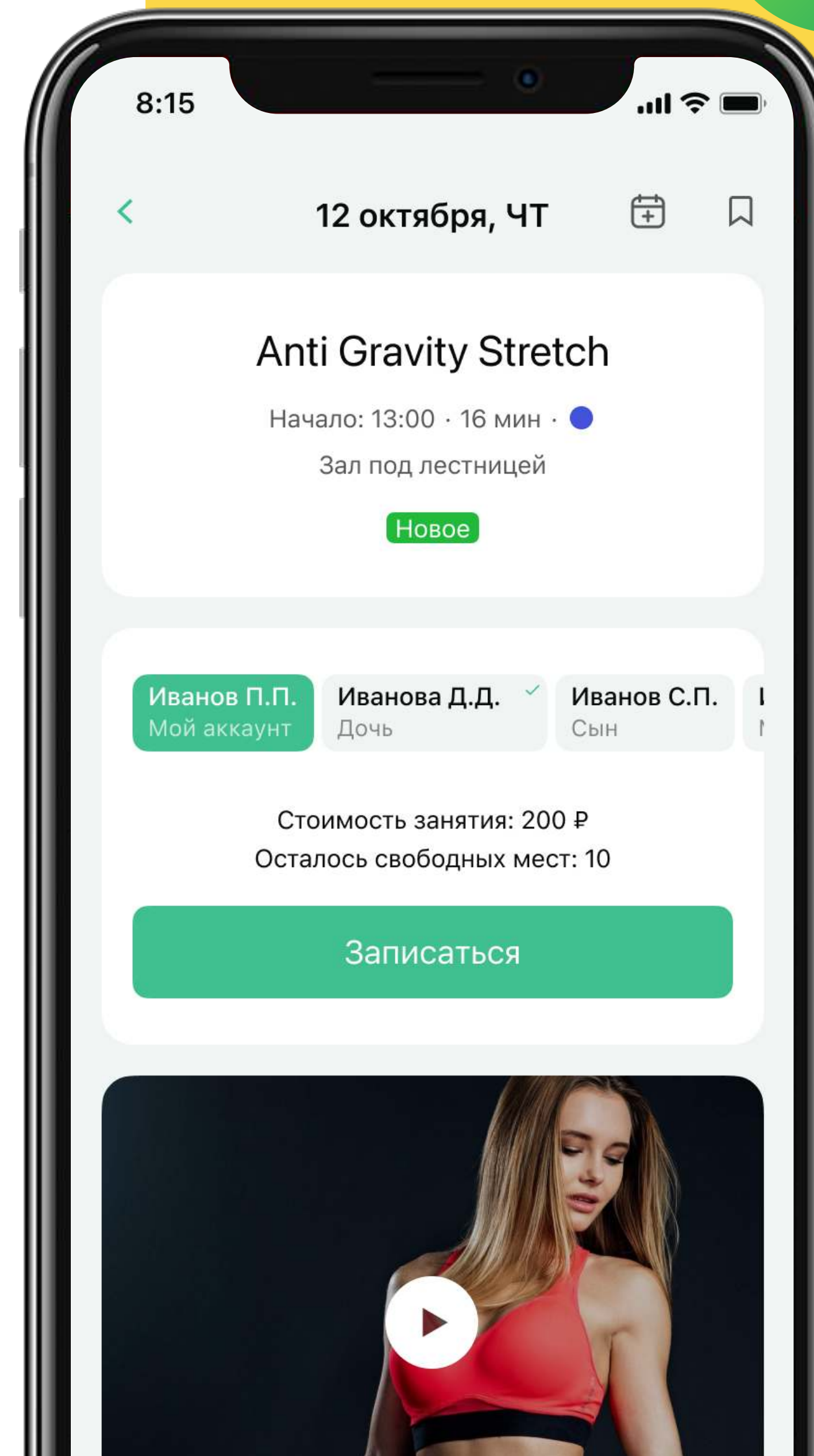




## Мы всегда с вами

- **Техническая поддержка с лучшими показателями по сервису**
- **Персональный менеджер**
- **Бесплатное обучение**
- **Обучающие видео доступны 24/7**
- **Развивающие вебинары от ведущих специалистов**
- **Академия Mobifitness с полезным контентом**

[Оставить заявку](#)



## Статистика Mobifitness с 2014 года

более

**3 000**

Спортивных студий  
и фитнес-клубов

более

**1 000 000**

активных B2C  
пользователей каждый месяц

более

**250**

городов России и СНГ




# Академия Mobifitness с полезным контентом

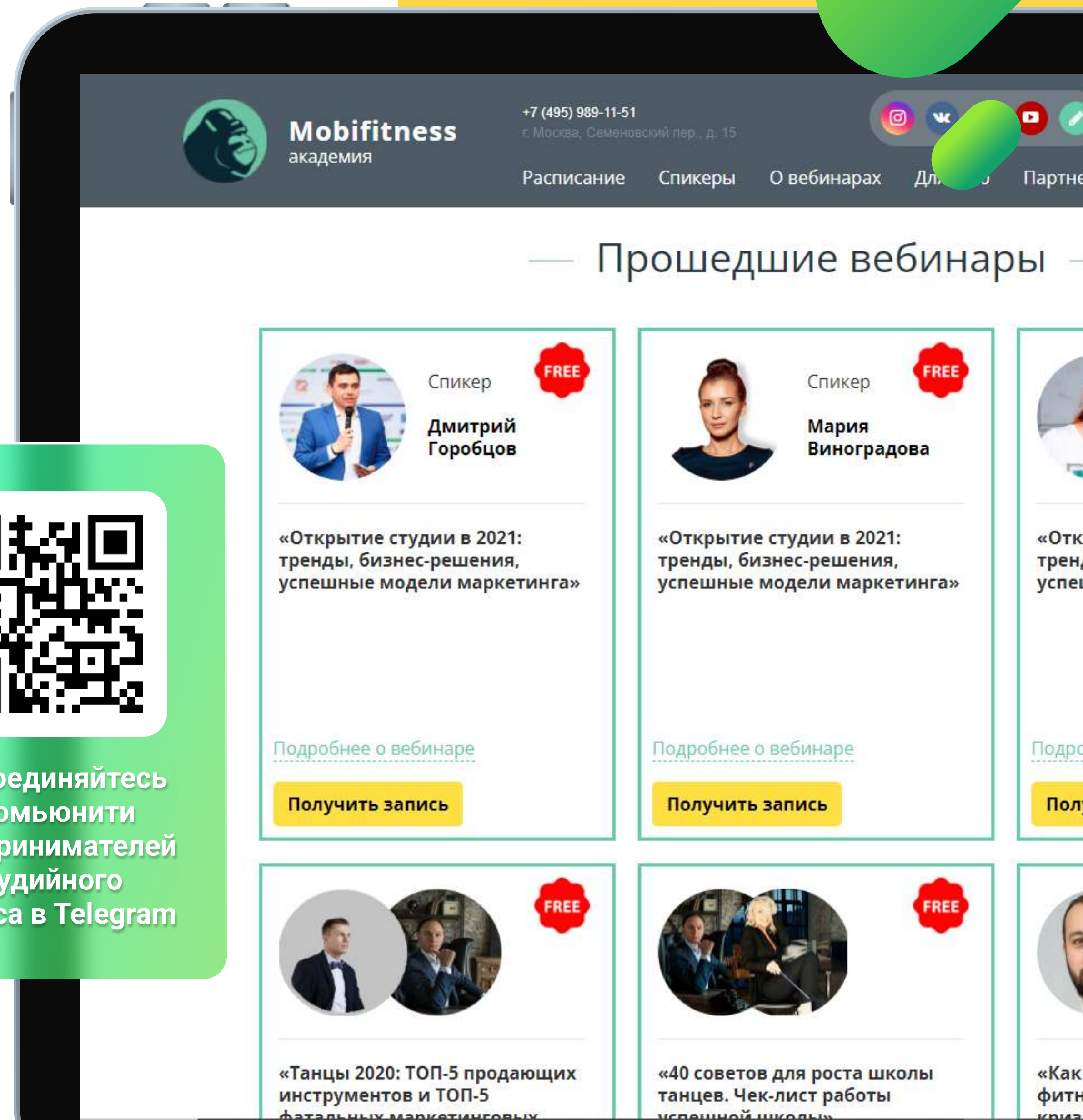
Мы не только занимаемся разработкой продуктов, но и проводим бесплатные онлайн-вебинары по маркетингу для фитнес бизнеса

- Развивающие вебинары от ведущих специалистов
- Обучающие курсы
- Дополнительные материалы

[Участвовать](#)



Присоединяйтесь к комьюнити предпринимателей студийного бизнеса в Telegram





**Mobifitness**

Система автоматизации

Выбирайте продукты,  
достойные вашего уровня

+7 (495) 989-11-51

[www.mobifitness.ru](http://www.mobifitness.ru)

[hello@mobifitness.ru](mailto:hello@mobifitness.ru)

