



Mobifitness

Система автоматизации

Mobifitness — система автоматизации
для спортивных организаций

+7 (495) 989-11-51

www.mobifitness.ru

hello@mobifitness.ru



10:51

Fitness Health Studio

**Напоминаем что занятие по йоге
пройдет в 3 зале. С собой возьмите
коврик и хорошее настроение ;)**

Полный комплект решений для автоматизации спортивного бизнеса

- **CRM и автоматизация**
Ваш пульт управления компанией
- **Мобильное приложение для клиентов**
Современный уровень сервиса в вашей студии
- **Мобильное приложение для тренера**
Инструмент для эффективной связки студия-тренер-клиент
- **Онлайн расписание**
Безупречное расписание на сайте и в социальных сетях
- **Онлайн платежи**
Свобода для клиента оплачивать в любое время



Мы разгрузили себя от операционных задач и смогли выстроить вполне понятные бизнес-процессы. Сейчас мы, наконец, ощущаем себя предпринимателями, а не самозанятыми тренерами. Появилась возможность работать над развитием, а не над поддержанием того, что есть

Дмитрий Макаровский

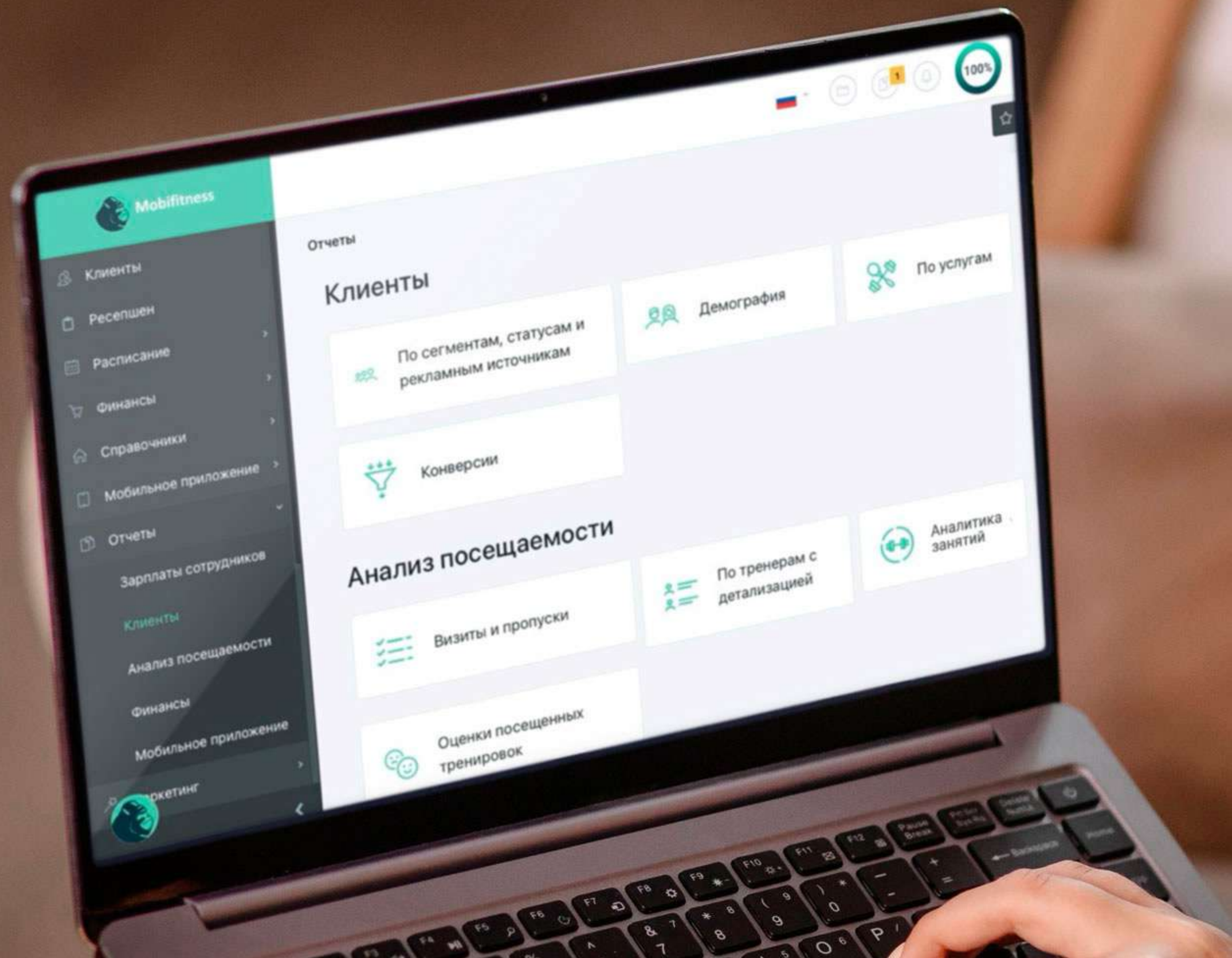
Точка Силы

Увеличивайте продажи клуба

- Укрепите лояльность клиентов
- Оптимизируйте рабочий процесс сотрудников



CRM и автоматизация



Как CRM и автоматизация поможет вашему бизнесу?

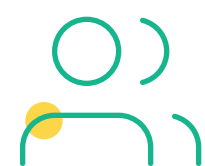
- **Избавьтесь от рутины и управляйте бизнесом легко**
все самое важное в одном решении
- **Не теряйте клиентов**
данные по посещениям, оплатам и другим операциям у вас под рукой
- **Наведите порядок в продажах и маркетинге**
с помощью CRM и автоматизации, созданной специально для фитнес индустрии
- **Интегрируйте продукты бесплатно**
все продукты Mobifitness соединяются в единую систему



CRM сделала работу с базой системной и анализируемой. Теперь данные о каждом клиенте — это не строка в таблице, а карточка со всей необходимой информацией. Мы видим историю продаж, посещаемость занятий и прочие важные отчеты вплоть до остатка занятий и рекламного источника, который «привел» клиента.

Алена Ощепкова, основатель сети студий
Academy plastic

Основные возможности учетной системы Mobifitness



Учет и работа с клиентами

Электронные клубные карты, родительский доступ, управление абонеентами, формирование и печать документов, полный учет информации в карточке клиента.



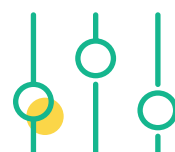
CRM

Ведение клиентской базы, автоматическая сегментация клиентов, задачи для отдела продаж и сервисные задачи, триггерные события и автоматические действия, шаблоны уведомлений, планировщик задач, повторяющиеся и массовые задачи, лид-формы для сайта.



Продажи и прием платежей

Продажа разовых услуг, абонементов и товаров. Интеграция с облачной онлайн-кассой, автоматическая печать чеков. Прием платежей наличными, банковской картой в клубе, а также через мобильное приложение и виджеты. Рекуррентные платежи.



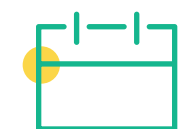
Полная интеграция всех продуктов Mobifitness

Учетная система, мобильное приложение клиентов, виджеты для сайта и социальных сетей, личный кабинет тренера, мобильное приложение тренера.



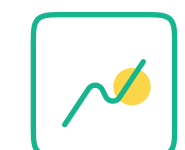
Расчет заработной платы

Автоматический расчет заработной платы для администраторов и тренеров.



Управление расписанием

Ведение групповых и персональных занятий, онлайн-запись через приложение и виджеты, автоматическое создание конференций на онлайн-занятия через Zoom, прозрачная статистика всех записей и посещений.



Интеграции

СКУД - системы ironLogic и PocketKey, платформа Zoom, Яндекс.Метрика, Google.Analytics, онлайн-кассы.



Гибкие отчеты

Отчеты по клиентам, конверсии, анализ продаж, P&L-отчет, аналитика занятий, посещений и пропусков.



Склад

Управление складом, учет количества товара при продаже и возврате, а также журнал действий.

www.mobifitness.ru

Новинка!

Виджет лид-формы для сайта

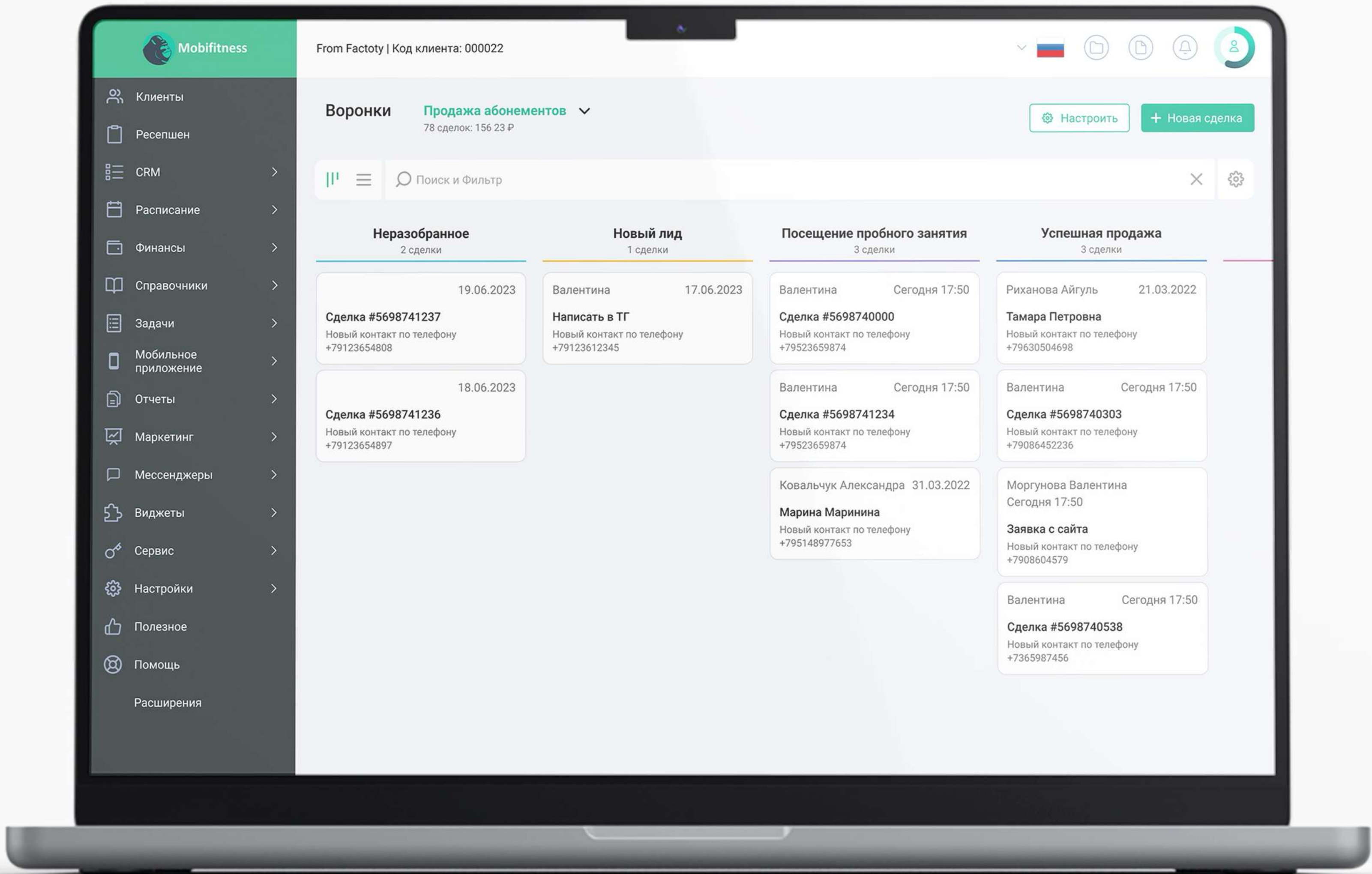
Получайте заявки с вашего сайта сразу в CRM

Виджет доступен на всех тарифах CRM Mobifitness бесплатно.

hello@mobifitness.ru

+7 (495) 989-11-51





Как работает лид-форма?

- Количество установок лид-форм на сайт неограниченно.
- После установки на сайт заявки будут автоматически попадать в CRM-систему Mobifitness.
- Теперь по новым заявкам сделки могут создаваться автоматически.
- Администраторам клуба достаточно зайти в раздел «Воронки» и начать работать с этапом «Неразобранное», чтобы обработать все новые заявки в системе.



70% рабочего времени администраторов освободилось. Все взаимодействия по абонеентам: списания, заморозки, продления — совершаются автоматически и видны в CRM. Отметки о посещении гостем тренировки делает тренер в приложении. После упорядочивания процессов, наша клиентская база выросла в разы. Начинали со 100 клиентов. На момент написания кейса — 1600.

Антон Сизинцев сооснователь фитнес-студии «Точка Силы»

В короткий срок мы внедрили систему учета и быстро встроили ее в нашу операционную работу и это дало нам преимущества:

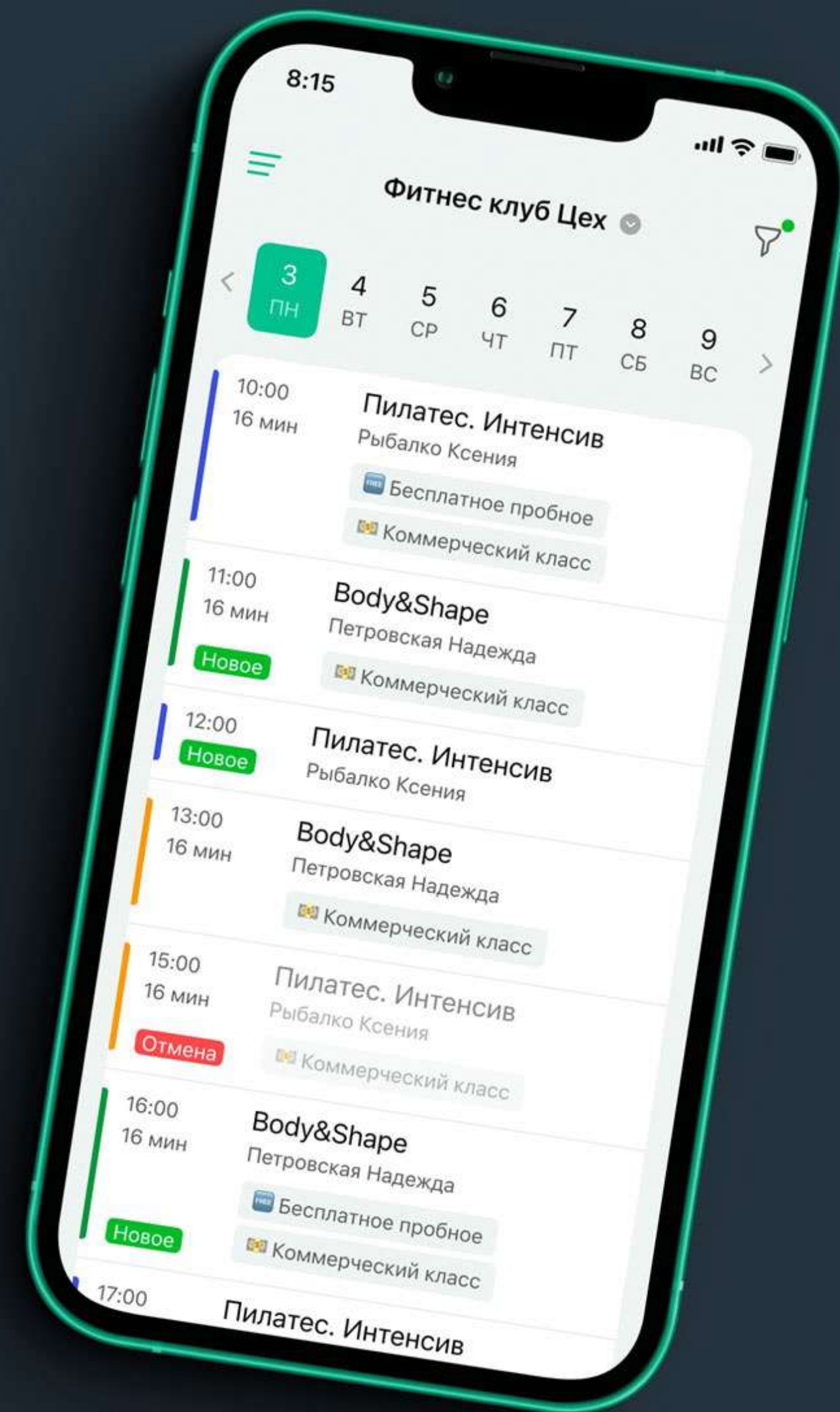
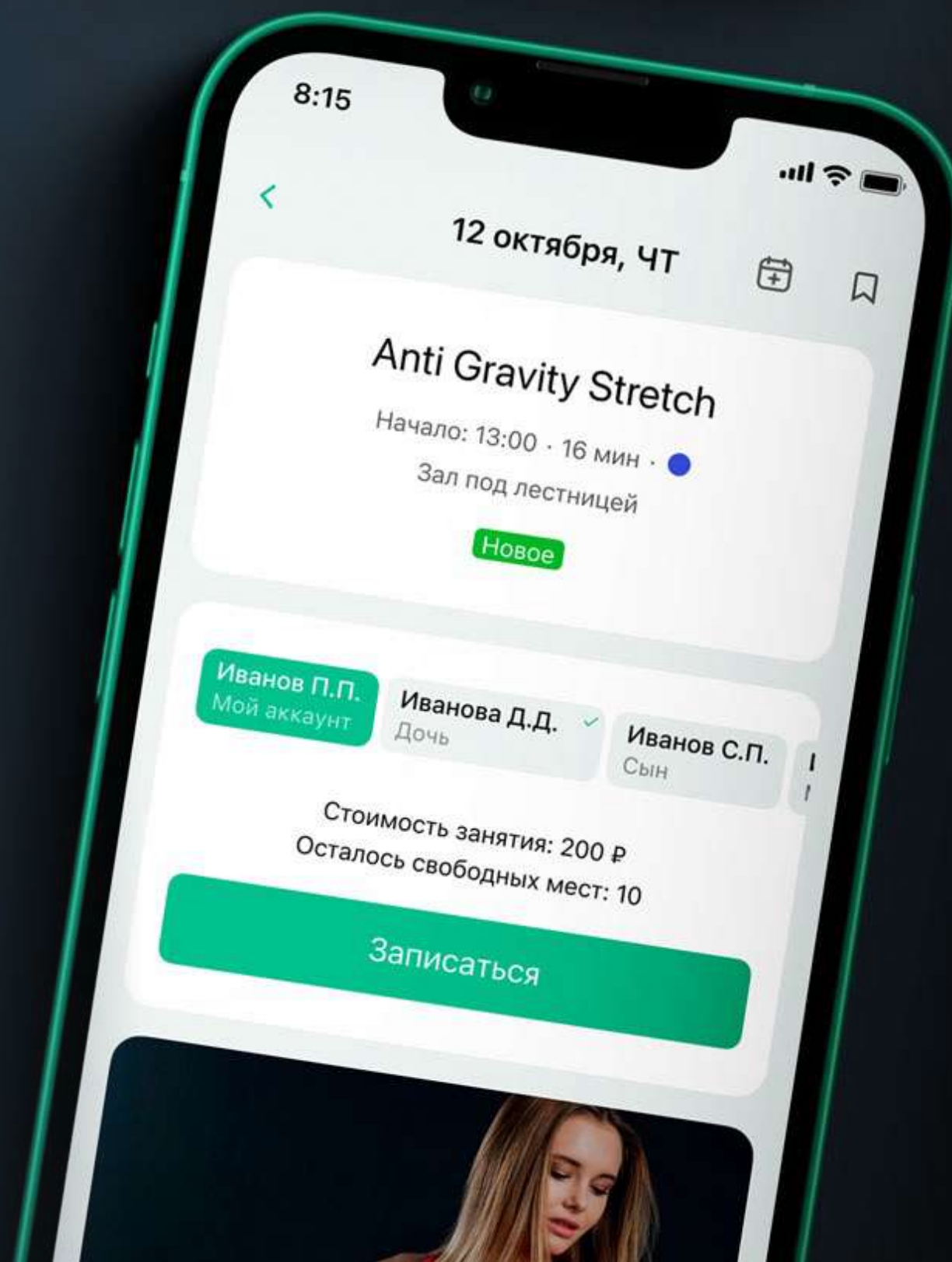
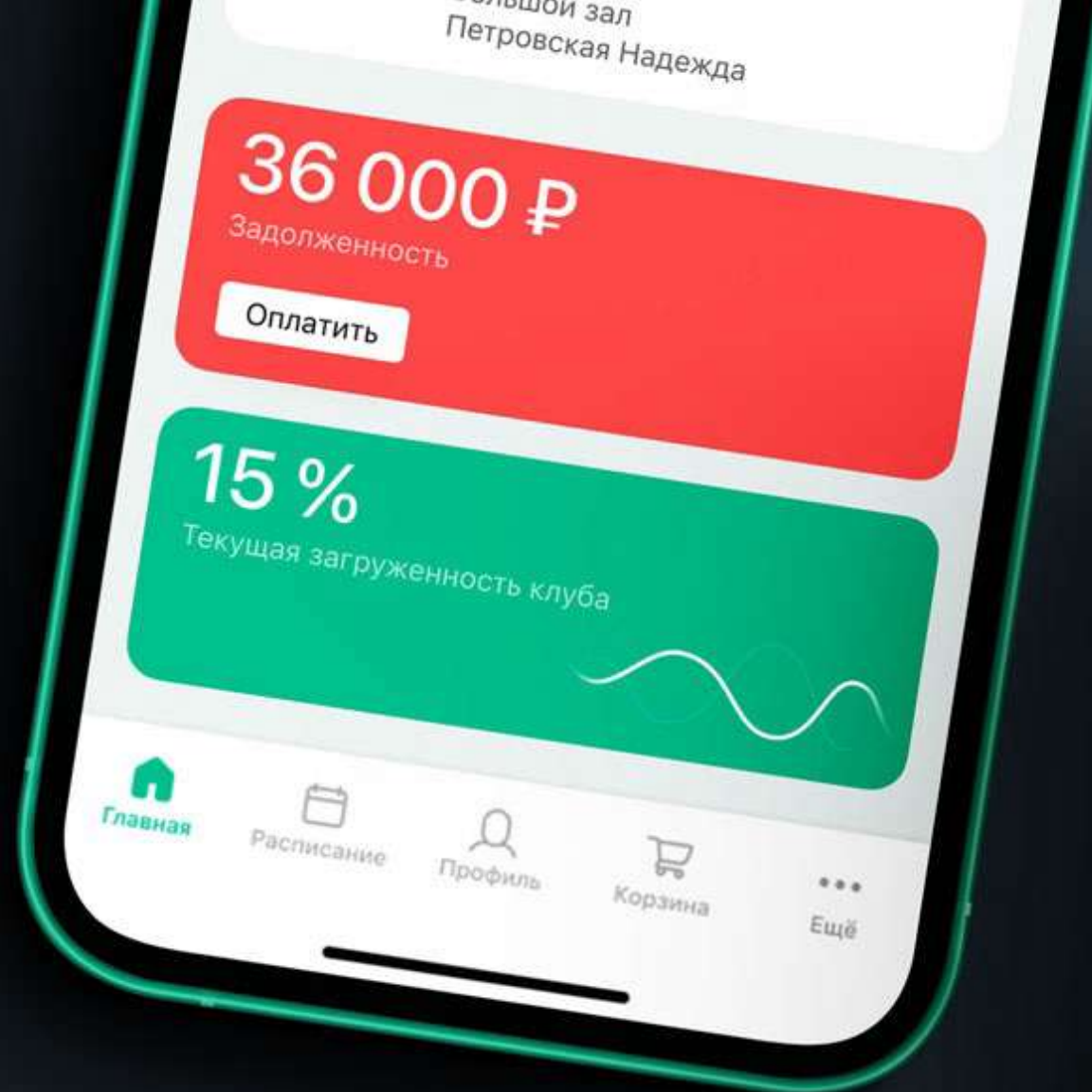
- На 80% разгрузили от рутины руководство
- На 60% разгрузили от цикличных задач администраторов
- Только 1% клиентов записывается через администратора
- Свели к нулю клиентские отмены занятий

[Посмотрите полный кейс проекта](#)

Как автоматизация помогла спасти бизнес от пандемии и масштабироваться от 100 до 1600 клиентов?

Фитнес-студия «Точка Силы» в Санкт-Петербурге

Мобильное приложение для клиента



Преимущества использования мобильного приложения

- **Увеличит продления абонементов без ресепшена**
- **80% пользователей начнут записываться на занятия через приложение**
- **Сократит расходы на sms в среднем от 15 000 рублей в месяц на одну локацию**



Мобильное приложение очень крутое, удобное, красивый интерфейс. Самое важное, что функции продуманы и их действительно много, чтобы закрыть практически все бизнес-процессы студии, которые поддаются автоматизации.

С меня, как с собственника, снимается огромное количество нагрузки. Я вижу, как идут процессы и вижу аналитику. В отличие от многих других программ Mobifitness заточен тонко под фитнес-индустрию и для спортивных студий подходит идеально.

Ариадна Волченко

основатель сети студий йоги Yogasana

Что будет в вашем мобильном приложении

- Актуальное расписание
- Автоматические уведомления об отмене или переносе занятий
- Запись и оплата занятий через приложение, запись детей на занятия
- Заморозка и продление карт
- Личный кабинет для клиента, семейный аккаунт
- Виртуальная клубная карта
- Лист ожидания для записи на занятия
- Программа лояльности для клиента
- Связь с клиентами 24/7
- Бесплатные push-уведомления

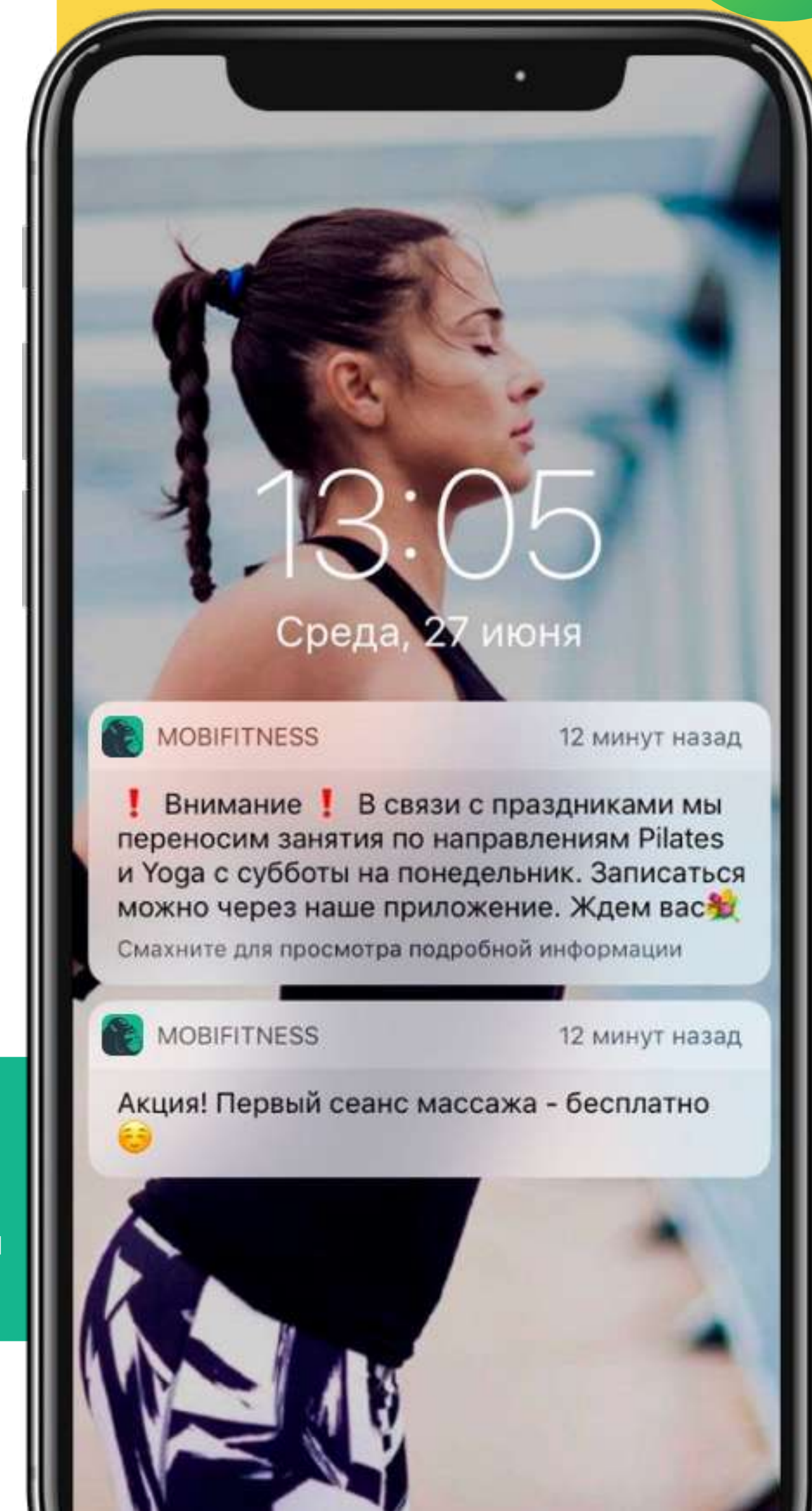
Получите подарок

Напишите нам сейчас и получите уникальный дизайн в подарок!

от **2 690** руб / мес

Достучитесь до клиента

86% открываемость push-уведомлений





Наши процессы выстроены так: клиент взаимодействует со студией только через приложение

Василина Лантратова, сооснователь йога-студии Дыхание

Так мы избавили себя от проблем с записью. Как бы я не горела своим делом, но быть на связи 24/7, действительно, сложно. Часть занятий проходит ранним утром, люди записывались и в 6 утра и в 12 ночи. Еще сложнее дать каждому из них актуальную информацию: сколько людей уже записано, не отменилось ли занятие.

[Посмотрите полный кейс проекта](#)

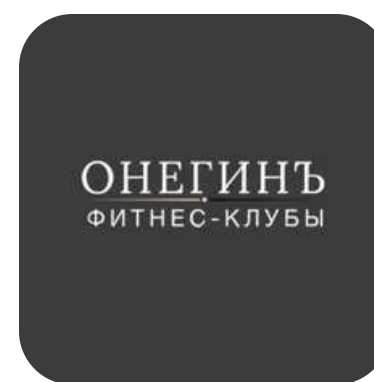
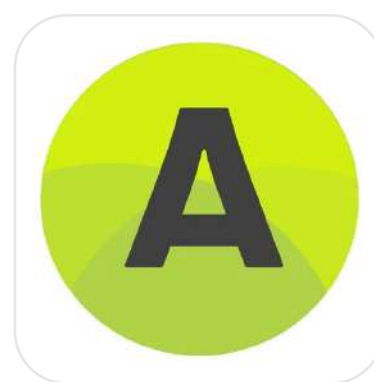
Ламповая йога-студия мечты в Москве на 1 млн. рублей. Как автоматизация помогла встать на ноги?

Йога-студия «Дыхание» в спальном районе Москвы

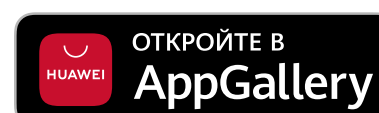
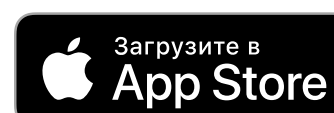
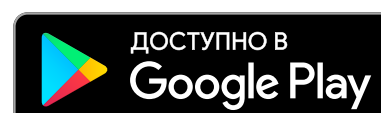
Создадим уникальное приложение с вашими цветами и логотипом

Поможем рассказать клиентам о вашем приложении

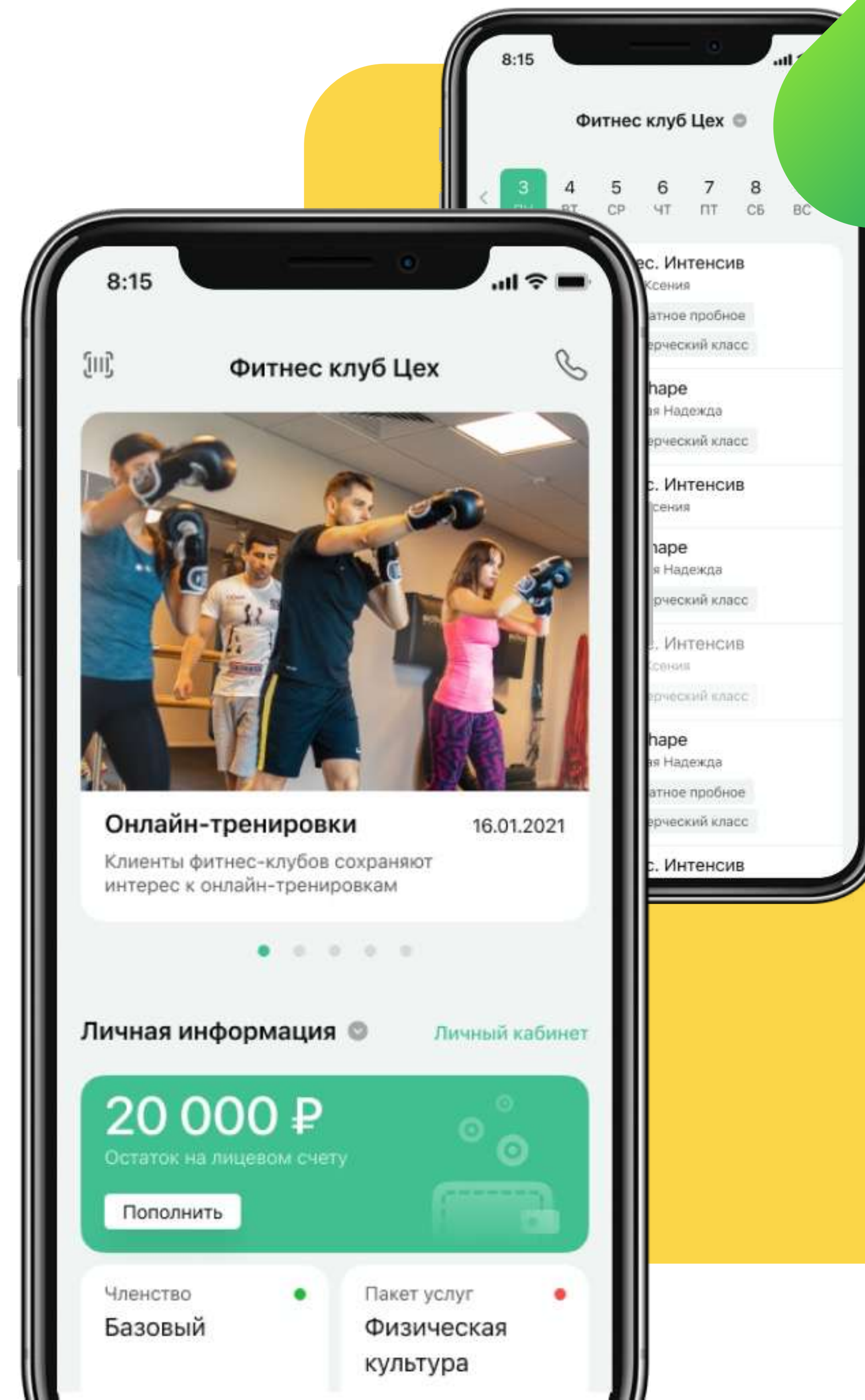
Примеры приложений от Mobifitness



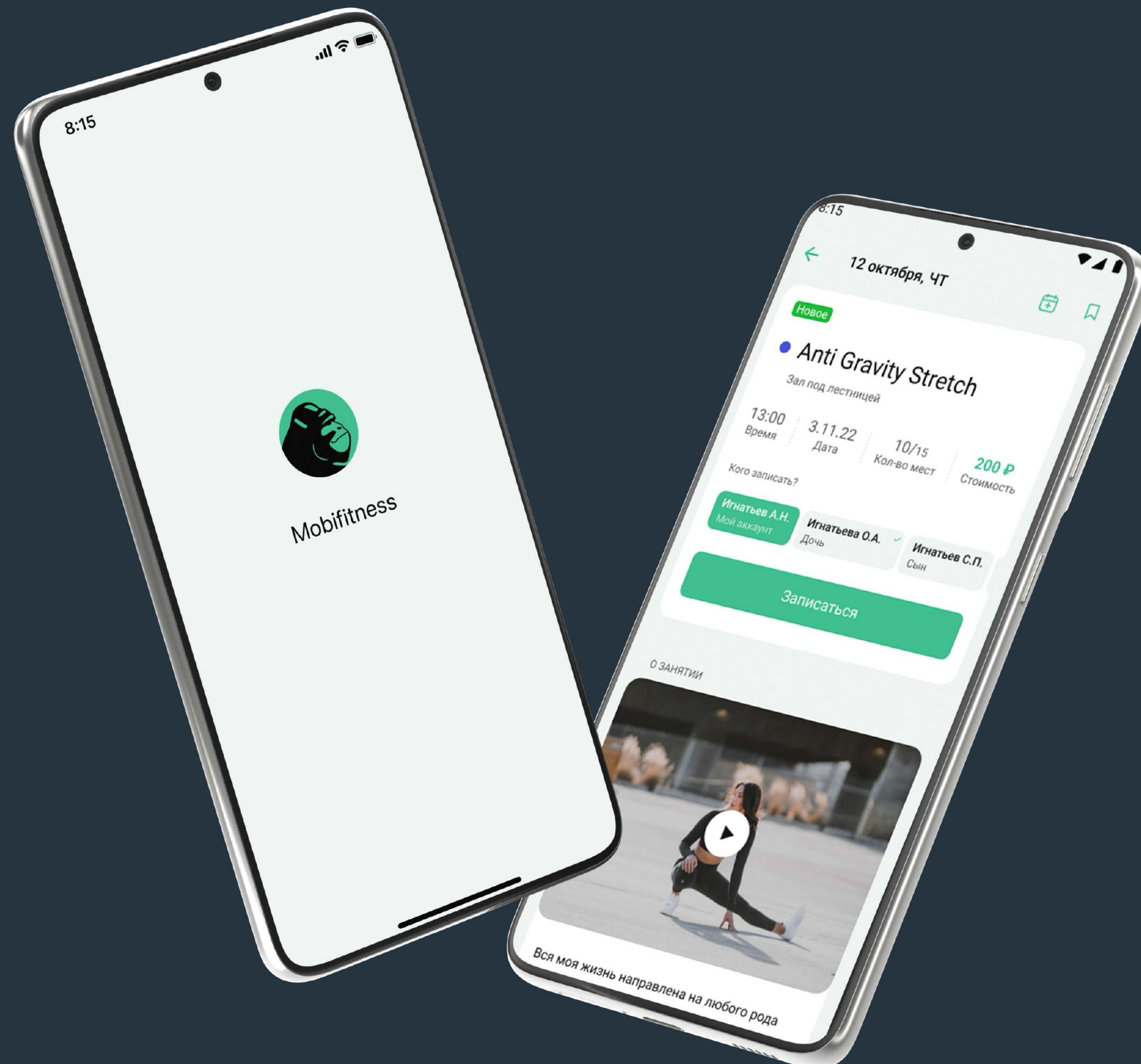
Доступно на iOS и Android



[Узнайте как получить ваше приложение](#)

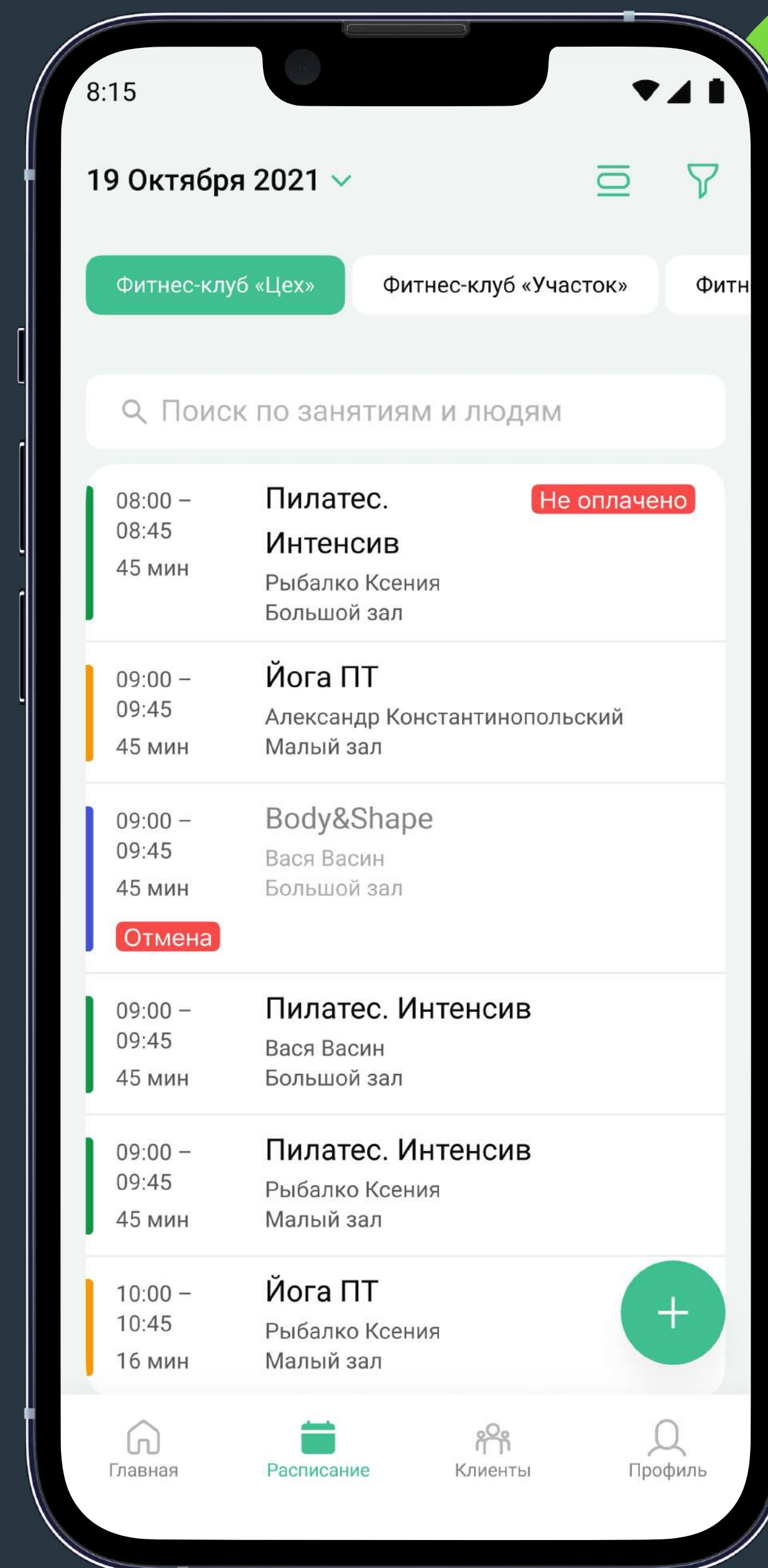


Мобильное приложение для тренера



Преимущества использования мобильного приложения для тренера

- Увеличение продаж за счет эффективной связки тренер-клиент-клуб
- Повышение % посещений тренировок
- Сокращение времени от принятия решения до покупки вашими клиентами



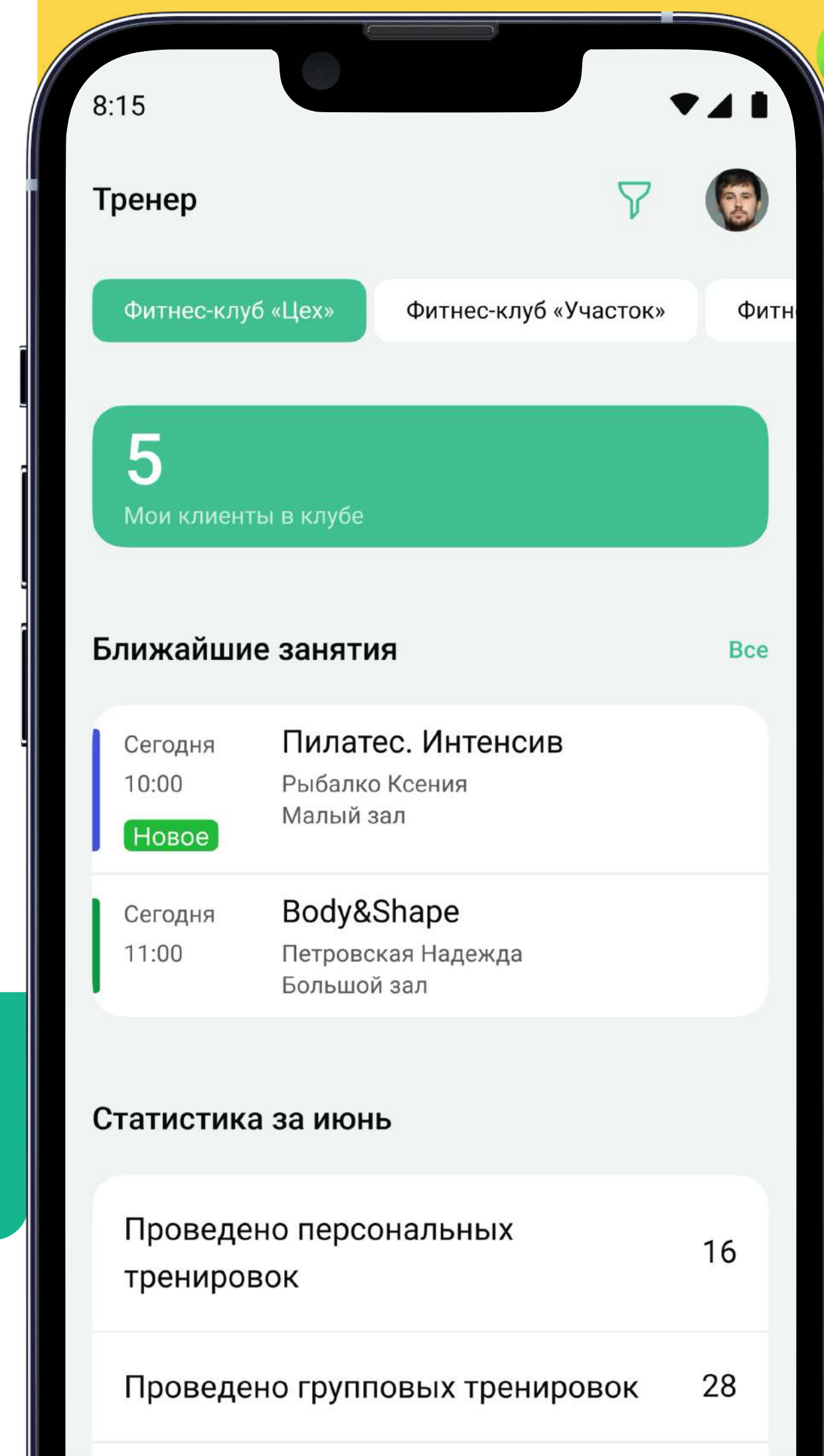
Что тренер сможет делать в приложении?

- Создавать и редактировать свои тренировки
- Просматривать информацию о клиентах
- Записывать клиентов на тренировку
- Продавать услуги в несколько кликов
- Работать с несколькими клубами одновременно
- Просматривать статистику тренировок
- Отмечать прибытие клиента на занятие
- Просматривать / изменять свой график работы

Попробуйте бесплатно!

Больше 3-х тренеров
от **1 040** руб / мес

**Продавайте больше
персональных тренировок**



Расписание для сайта и социальных сетей



Безупречная работа расписания вместе с виджетом расписания

- До 80% разгрузка рутинных задач по записи клиентов
- От 50% сокращение отмен тренировок
- Повышение заполняемости залов
- Единое расписание для сайта и соц.сетей



Посетители очень довольны виджетом, потому что в Кирове мало у кого есть такая услуга записи на занятие. Особенно это удобно для тех, кто любит записываться на посещение ночью. И отдельное удобство – это личный кабинет тренера, где отображается вся необходимая информация и отмечаются посещения в один клик».



Мария Городилова

соучредитель студии растяжки «Гибкий дом»

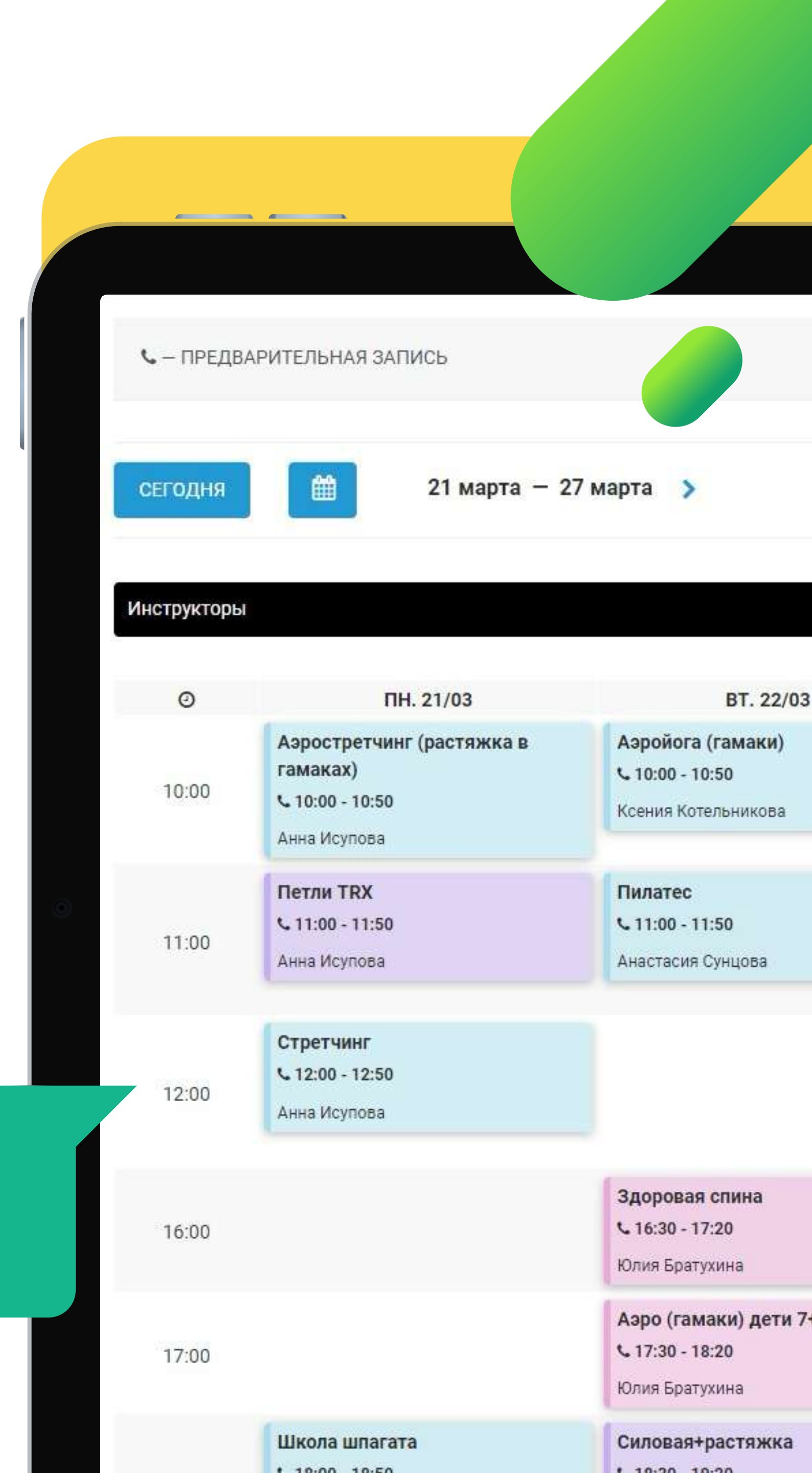
Что будет в вашем виджете расписания?

Идеально для сайта и социальных сетей

- Изменение расписания в режиме реального времени
- Фильтры по направлениям занятий и тренерам
- Запись на групповые и персональные занятия прямо из расписания
- Информация о тренерах и описание занятий
- Видео занятий
- Печать расписания с сайта и соц. сетей
- Адаптивный интерфейс под мобильные телефоны и компьютеры

от **540** руб / мес

от 80% записей на занятия
будут происходить без вашего участия





Благодаря виджету расписания клиенты стали значительно дисциплинированнее

Анастасия Теслина, студии фитнеса TESLA

Буквально через пару месяцев после внедрения онлайн-записи 80% наших клиентов начали записываться через виджет.

К тому же мы решили вопрос с неконтролируемыми отменами. Раньше клиентам было лень звонить или писать. Сейчас мы за неделю понимаем, сколько человек ожидать на тренировки. Клиенты стараются записаться максимально заранее, пока есть места. А для отмены нужно нажать всего одну кнопку.

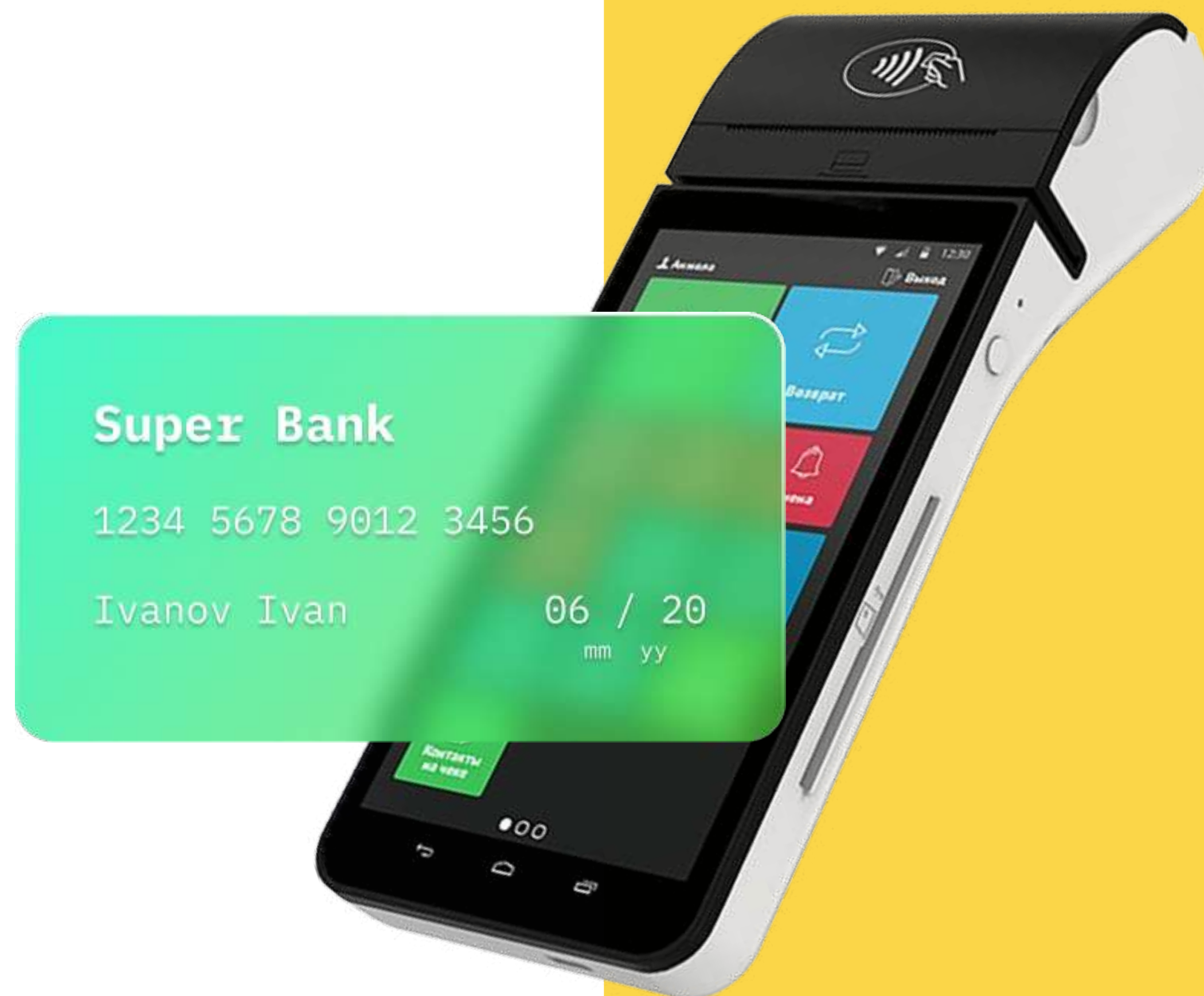
[Посмотрите полный кейс проекта](#)

“Ожидания = реальность. Дисциплинированные клиенты без наличия администратора”

главные результаты фитнес студии TESLA

Онлайн оплата

- Ваши клиенты записываются и оплачивают занятия онлайн
- Соответствует Ф3-54



Дополнительные продукты

Виджет расписания на TV - панели

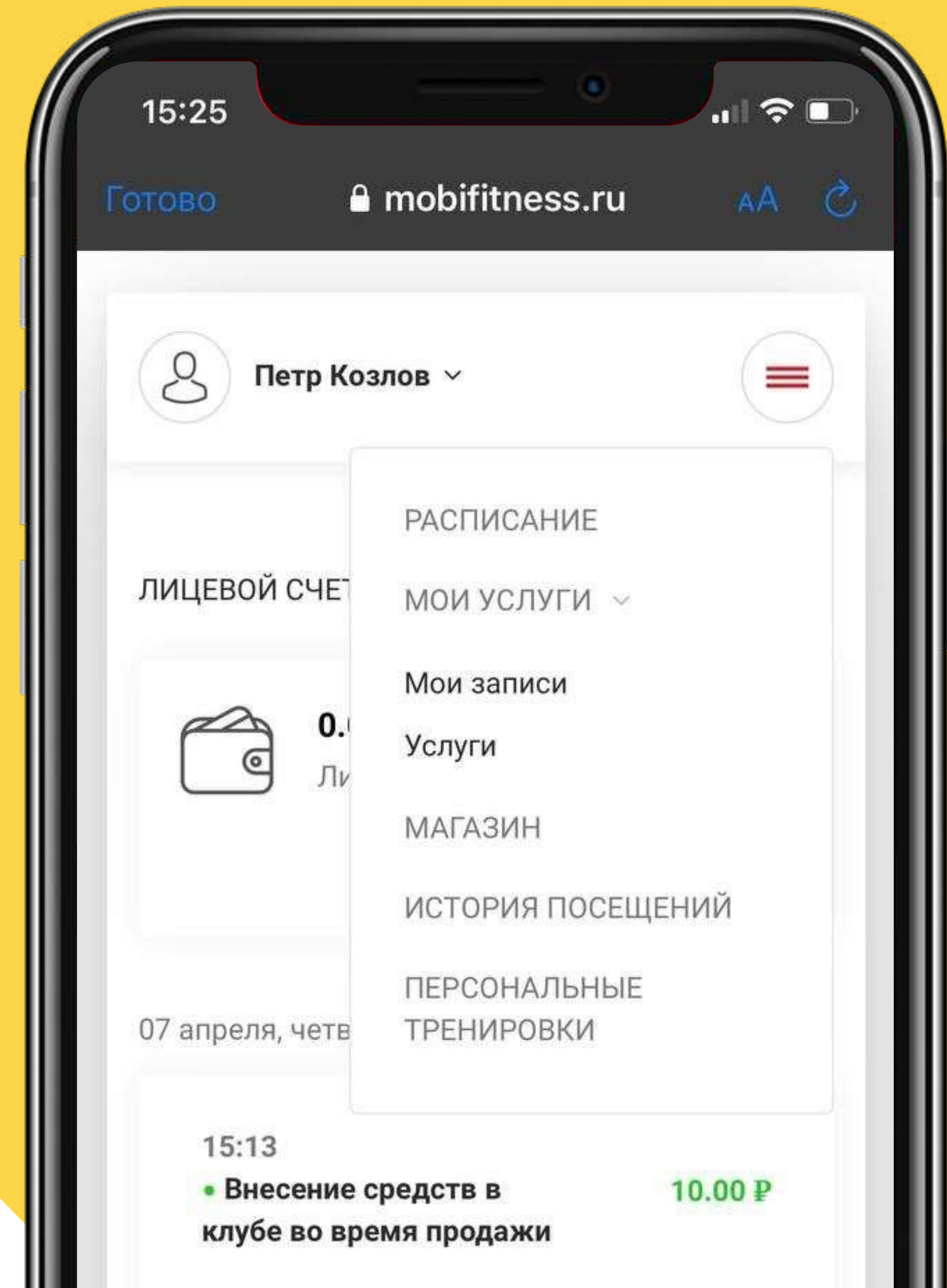
- Актуальное расписание для помещений



Дополнительные продукты

Личный кабинет клиента для сайта

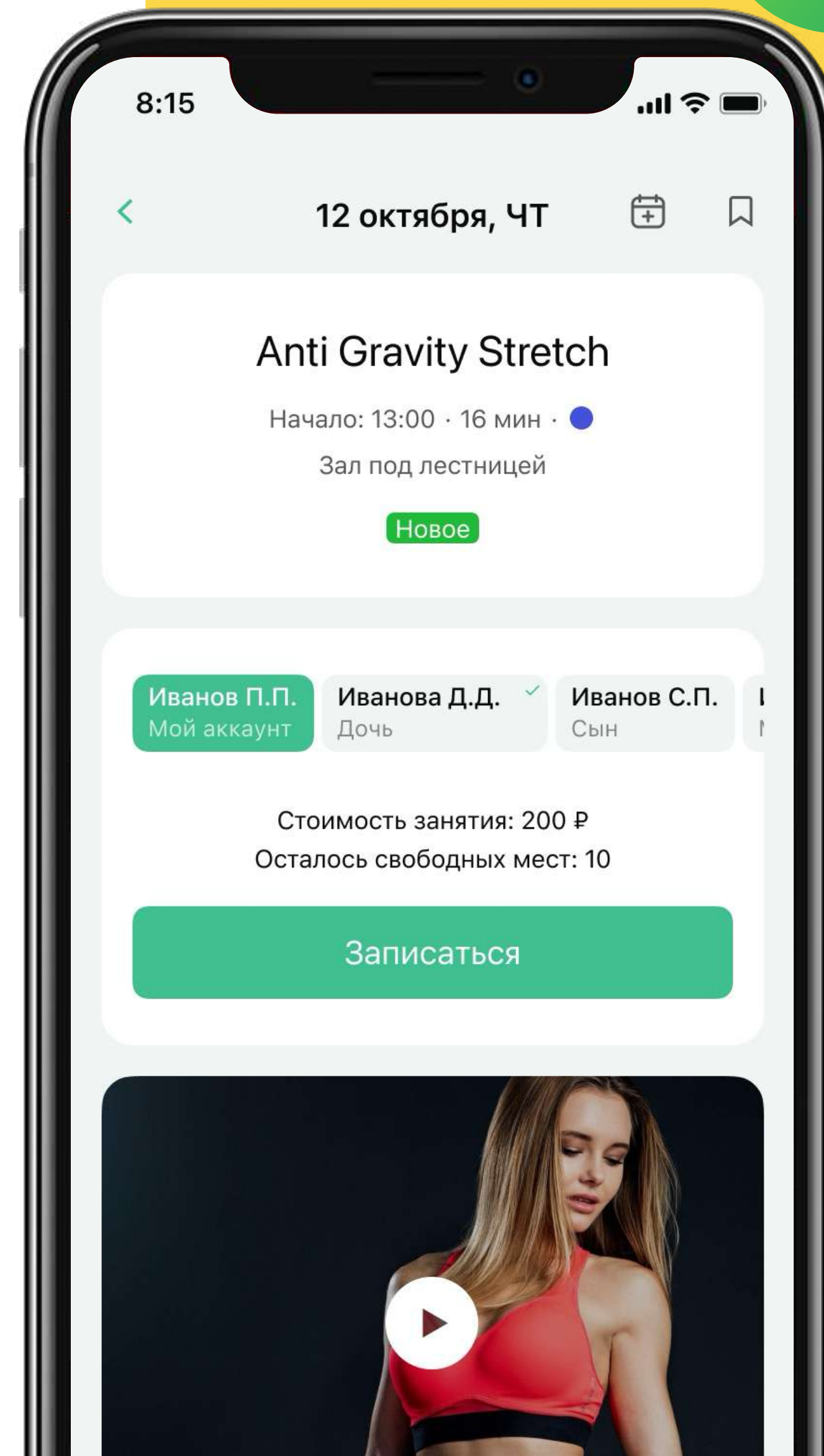
- Запись на занятия
- Доступ к информации о купленных услугах
- Информация о записях на тренировки
- Оплата услуг
- История посещений



Мы всегда с вами

- Техническая поддержка с лучшими показателями по сервису
- Персональный менеджер
- Бесплатное обучение
- Обучающие видео доступны 24/7
- Развивающие вебинары от ведущих специалистов
- Академия Mobifitness с полезным контентом

[Оставить заявку](#)



Статистика Mobifitness с 2014 года

более
3 000
Спортивных студий
и фитнес-клубов

более
1 000 000
активных B2C
пользователей каждый месяц

более
250
городов России и СНГ



Академия Mobifitness с полезным контентом

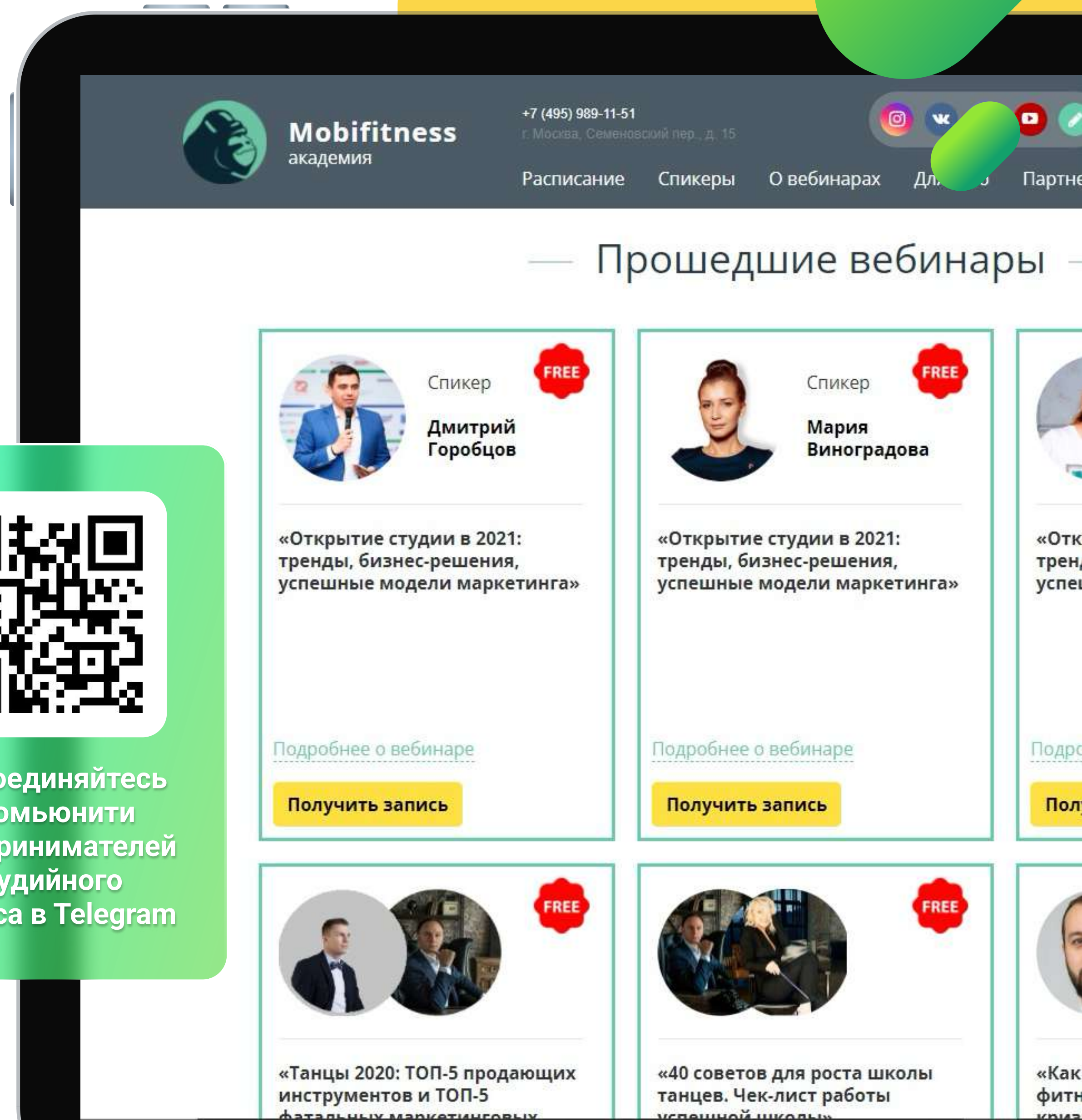
Мы не только занимаемся разработкой продуктов, но и проводим бесплатные онлайн-вебинары по маркетингу для фитнес бизнеса

- Развивающие вебинары от ведущих специалистов
- Обучающие курсы
- Дополнительные материалы

[Участвовать](#)



Присоединяйтесь
к комьюнити
предпринимателей
студийного
бизнеса в Telegram





Mobifitness

Система автоматизации

Выбирайте продукты, достойные вашего уровня

+7 (495) 989-11-51

www.mobifitness.ru

hello@mobifitness.ru

