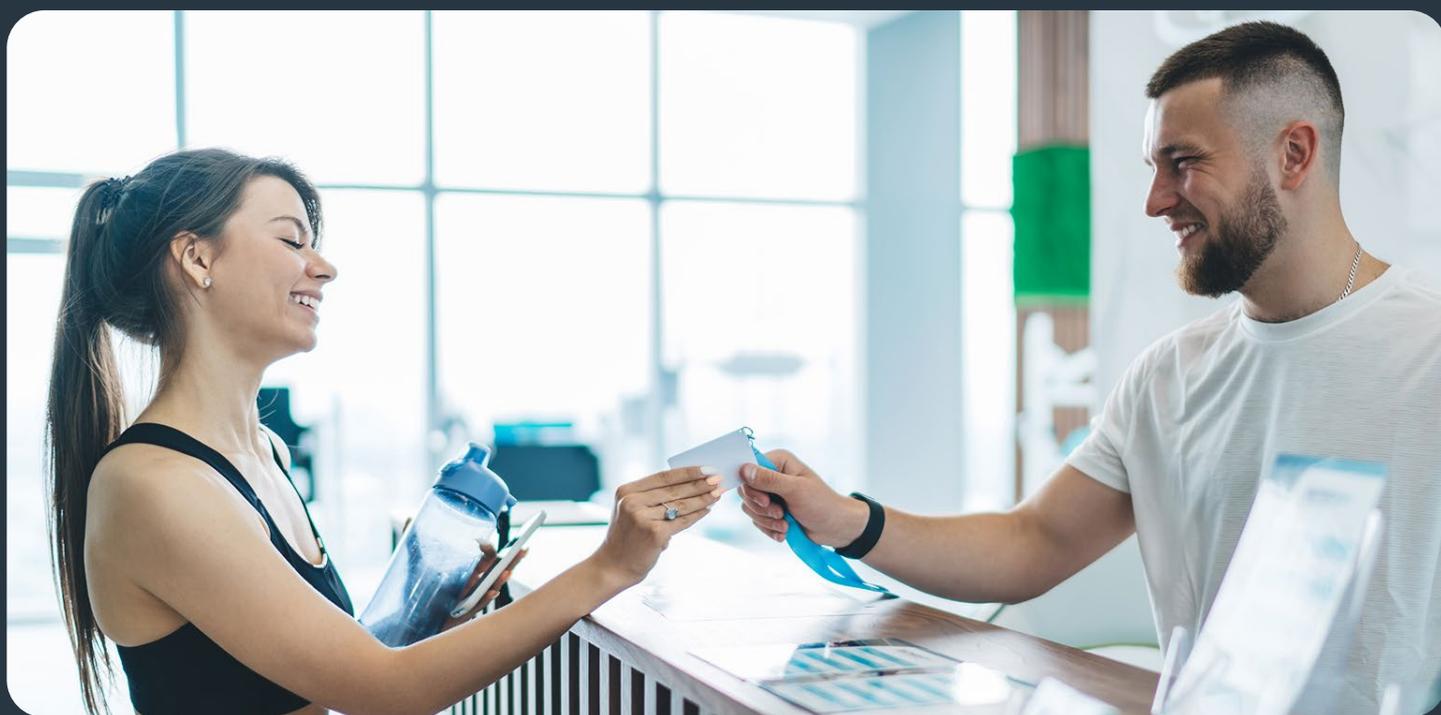
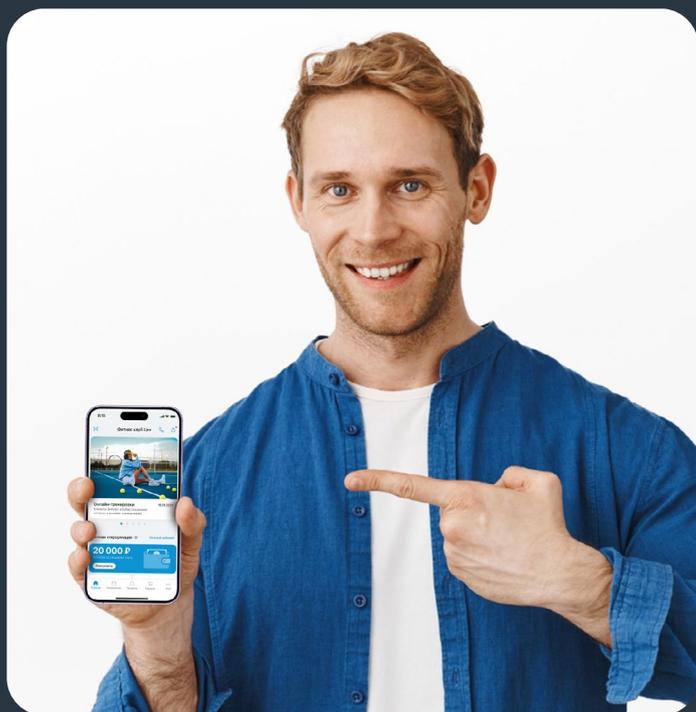




Mobifitness

Система автоматизации



Mobifitness

— система автоматизации для спортивных организаций

Благодаря Mobifitness каждый клуб может позволить себе собственную CRM, мобильное приложение, качественное расписание занятий и другие продукты, которые оптимизируют работу сотрудников, повысят лояльность клиентов и продажи клуба



Mobifitness это

Более

1 000 000

активных B2C пользователей
каждый месяц

Более

4 000

B2B клиентов в РФ
и по миру

На рынке с

2012 г.





CRM и автоматизация

Цены указаны за 1 клуб. Скидка 60% за вторую и последующие локации.
Тариф "Экспертный" частично облагается НДС (мобильное приложение)

	Начальный	Профессиональный	Экспертный
Тариф 3 месяца			
За месяц	3 340 ₽	5 540 ₽	15 540 ₽
За период	10 020 ₽	16 620 ₽	46 620 ₽
Скидка	0%	0%	0%
Тариф 6 месяцев			
За месяц	2 940 ₽	4 740 ₽	13 540 ₽
За период	17 640 ₽	28 440 ₽	81 240 ₽
Скидка	12%	14%	13%
Тариф 12 месяцев			
За месяц	2 540 ₽	4 340 ₽	12 240 ₽
За период	30 480 ₽	52 080 ₽	146 880 ₽
Скидка	24%	22%	21%

Тариф «Начальный»

Все функции тарифа «Начальный» +

Все функции тарифа «Профессиональный» +

Учет клиентов

- Работа с карточками клиентов (вся информация об активных услугах, история посещений, взаиморасчетах в одном месте)
- Электронные клубные карты
- Управление членствами и пакетами услуг

CRM - система

- Шаблоны уведомлений
- Планировщик задач, сервисные и клиентские задачи, повторяющиеся и массовые задачи
- Автоматические воронки продаж (неограниченное число воронок и условия переходов сделок)

CRM - система

- Триггерные события и автоматические действия (отсутствие продаж/остаток услуг/совершение покупки/долгое отсутствие в студии) и др.

Работа с расписанием и визитами

- Оценка тренировок

Маркетинг

- Бонусные счета клиентов, программа лояльности

Сервисы для сайта, соцсетей и онлайн платежей

- Онлайн-расписание на сайте и в соцсетях
- Виджет личного кабинета на сайте
- Прием платежей на сайте и в мобильном приложении

Мобильное приложение для клиентов.

Тариф «Базовый»

- iOS
- Android
- Huawei



- Коммуникация с клиентами в WhatsApp и Telegram* (в т.ч. создание новой карточки в CRM) ₴
- Создание новой карточки в CRM при диалоге с новым контактом в WhatsApp и Telegram*

Работа с расписанием и визитами

- Планировщик групповых и персональных занятий
- Учет посещений клиентов
- Планировщик графика работы тренеров
- Напоминания о записях тренерам и клиентам
- Статистика и история посещений
- Запись на групповые, персональные тренировки/секции
- Лист ожидания записавшихся
- Родительский доступ

Маркетинг

- Сегментирование клиентов по стадии жизненного цикла
- Автоматическое поздравление с днем рождения
- Лид-формы
- Подарочные сертификаты

Учет финансов

- Касса
- Лицевые счета клиентов (депозиты), долговые чеки
- Договоры, печать договоров и контрактов
- Рекуррентные платежи

Интеграции

- Виджет записи для amoCRM
- Облачная онлайн-касса
- Яндекс.Метрика
- Google.Analytics
- Платформа ZOOM

Подключаемое оборудование

- Web-камера
- Сканер-штрих и магнитных карт

Учет финансов

- Расчет зарплаты тренеров
- Склад

Отчеты

- По клиентам, рекламным источникам, сегментам
- По тренерам и детализацией посещений
- Визиты и пропуски
- Аналитика занятий
- Анализ продаж, отчет по реализациям P&L.
- Денежный поток
- Отчет по конверсиям
- RFM-анализ

Подключаемое оборудование**

- Интеграция со СКУД ₴
- IronLogic (web-версия)
- PocketKey
- Мой пропуск (динамический QR-код подключается только с мобильным приложением клиента)
- AviTech

Мобильное приложение для тренеров

- iOS
- Android
- Huawei

* Интеграция WhatsApp и Telegram оплачивается отдельно

** СКУД подключается за доп. плату



Перенос данных в CRM Mobifitness

! Импорт не производится при объемах до 50 клиентов/абонементов

Бесплатно

Импорт клиентов до 1 000

5 000 ₺

Импорт клиентов от 1 000 до 3 999

5 000 ₺

Импорт абонементов до 500

10 000 ₺

Импорт клиентов от 4 000 до 10 000

10 000 ₺

Импорт абонементов от 500 до 4 000

Возможен импорт данных в нерабочее время (после 19:00 по Мск или в выходные) по согласованию с вашим менеджером



коэффициент x 1.5 (не менее 5 000 руб.)

Большие объемы (от 4000 клиентов или от 4000 продаж) обговариваются отдельно

Обучение пользователей CRM (администраторов)

Бесплатное обучение проводится в течение 2 месяцев с момента первого платежа за учетную систему. Спустя два месяца обучение проводится платно, в том числе если обучение еще не проводилось. В выходные и праздничные дни обучение проводится платно.

Бесплатно

Длительностью не более 2,5 часов, включая обзор функционала и ответы на вопросы.

Обучение проводится на платформе Яндекс.Телемост

2 000 ₺/час

Обучение спустя 2 месяца после первого платежа за учетную систему.

Обучение в выходные/праздничные дни и нерабочее время проводится только по согласованию с менеджером



Дополнительные интеграции

Мессенджеры

2 мессенджера
по цене 1-го

WhatsApp Telegram

	WhatsApp	Telegram
Неограниченное количество чатов	✓	✓
Общение с клиентами из админ-панели	✓	✓
Отображение ответившего сотрудника	✓	✓
Быстрое создание карточки клиента в CRM из новых чатов	✓	✓
Поиск чатов по клиенту и по каналам	✓	✓
Получение медиафайлов и их сохранение на ПК	✓	✓
Получение голосовых сообщений и кружочков	✓	✓
Отправка сообщений по шаблонам из чата	✓	✓
Фильтрация чатов: «клиент не привязан», «непрочитанные» и т.д.	✓	✓
Сохранение переписки после разавторизации	✓	✓
Переключение между каналами WhatsApp/Telegram*	✓	✓
Синхронизация приложения WhatsApp и админ-панели	✓	✗
Отправка ссылки на оплату через WhatsApp и пополнение депозита	✓	✗
Триггерные действия	✓	✗
Авторизация клиентов	✓	✗

Telegram и WhatsApp

Тариф 3 месяца

За месяц 2 790 ₽

За период 8 370 ₽

Скидка 0%

Тариф 6 месяцев

За месяц 2 540 ₽

За период 15 240 ₽

Скидка 9%

Тариф 12 месяцев

За месяц 2 240 ₽

За период 26 680 ₽

Скидка 20%

Цены указаны с НДС за 1 телефонный номер

*если вы подключите несколько номеров к системе для общения по WhatsApp и Telegram





Мобильное приложение для клиента

Мы разработаем для вашего клуба индивидуальное мобильное приложение для iOS и Android, полностью брендированное под ваш клуб и бесплатное для ваших клиентов

Цены указаны за 1 клуб. Скидка 60% за вторую и последующие локации.

Выгода 30%

	Старт до 100 клиентов, до 3-х тренеров	Базовый Без ограничений	Экспертный
Тариф 3 месяца			
За месяц	3 670 ₺	7 340 ₺	15 540 ₺
За 3 месяца	11 010 ₺	22 020 ₺	46 620 ₺
Скидка	0%	0%	0%
Тариф 6 месяцев			
За месяц	3 170 ₺	6 340 ₺	13 540 ₺
За 6 месяцев	19 020 ₺	38 040 ₺	81 240 ₺
Скидка	14%	14%	13%
Тариф 12 месяцев			
За месяц	2 870 ₺	5 740 ₺	12 240 ₺
За 12 месяцев	34 440 ₺	68 880 ₺	146 880 ₺
Скидка	21%	21%	21%

Функции тарифа стартовый и базовый

Мобильное приложение Android и iOS

- Панель управления
- Брендированная иконка и цвета приложения
- Расписание занятий
- Персональный график занятий
- Клубы и залы
- Список клубов, клубы на карте
- Связь с менеджером клуба
- Информация о клубе (режим работы, фотогалерея)
- Новости (акции)
- PUSH-уведомления об акциях и изменениях в расписании
- Инструкторы

Максимальный пакет!

- Все функции тарифа "Базовый"
- Учетная система "Профессиональный"
- Мобильное приложение тренера
- Виджеты онлайн-расписания
- Онлайн-платежи



- Обратная связь

Запись на групповые занятия

- Запись через мобильные приложения Android и iOS
- Возможность настраивать доступный для записи интервал времени
- Интеграция с социальными сетями (Вконтакте)

Шеринг в соцсетях

- Вконтакте, Одноклассники

Личный кабинет

- Авторизация члена клуба по SMS и звонку*
- Профиль члена клуба
- Виртуальная клубная карта
- Заморозка карты
- Продление карты

Мои достижения

- Калькулятор ИМТ
- Калькулятор целевого пульса
- Динамика веса

Программа лояльности

- Накопление баллов за публикацию
- Информации в соцсетях и другие активности
- Накопление баллов за покупки в клубе/студии
- Каталог вознаграждений, заявка на получение приза прямо из приложения
- Система статусов (новичок, ветеран и так далее)

Сервис

- Помощь в анонсировании
- Обучение сотрудников
- Статистика использования приложения

Интеграция с клубной учетной системой (цена по запросу)

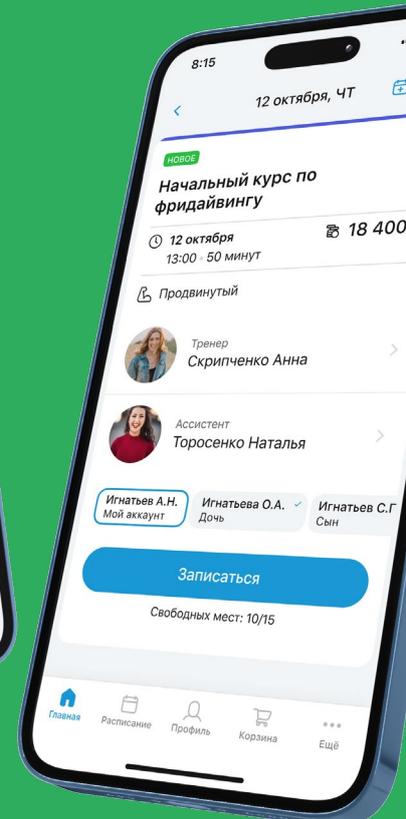
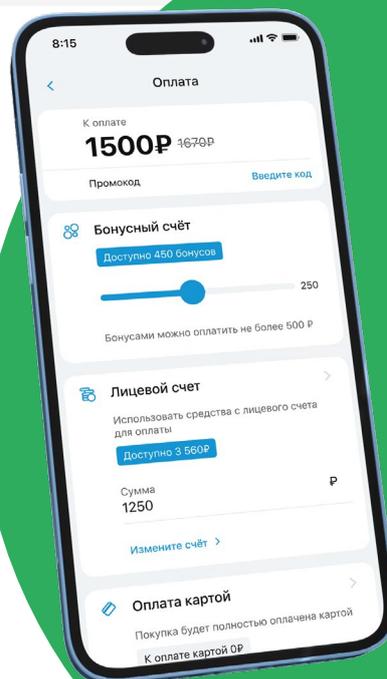
AppleID-от 99\$ (необходим DUNS-номер для ООО)

* Авторизация в мобильном приложении для конечных клиентов доступна следующими способами:

- 1) SMS, стоимость которых зависит от оператора на территории РФ, составляет от 5 рублей, на территории других стран информацию можно уточнить у менеджера.
- 2) Flash-calls (паролем являются последние 4 цифры входящего номера), стоимость которых составляет от 0,6 рублей на территории РФ.

Обращаем ваше внимание, что данный способ авторизации работает только на территории РФ.

Сделайте взаимодействие с клиентом максимально простым и удобным





Мобильное приложение тренера

Эффективное взаимодействие тренера с клиентом и с клубом, повышающее продажи. Работает только в связке с учетной системой Mobifitness

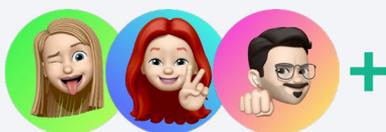
До 3-х тренеров



Независимо от числа клиентов

Бесплатно

Больше 3-х тренеров



Если у вас до 100 клиентов

Скидка 60% на вторую и более локации

		Скидка
3 мес	4 320 ₽ (1 440 ₽/мес)	0%
6 мес	8 040 ₽ (1 340 ₽/мес)	7%
12 мес	13 680 ₽ (1 140 ₽/мес)	21%

Больше 3-х тренеров



Если у вас более 100 клиентов

Скидка 60% на вторую и более локации

		Скидка
3 мес	8 820 ₽ (2 940 ₽/мес)	0%
6 мес	14 640 ₽ (2 440 ₽/мес)	17%
12 мес	25 680 ₽ (2 140 ₽/мес)	27%

Актуально для всех тарифов

- Создавать и редактировать свои тренировки
- Просматривать информацию о клиентах
- Записывать клиентов на тренировку
- Продавать услуги в несколько кликов
- Отмечать прибытие клиента на занятие
- Работать с несколькими клубами одновременно
- Просматривать статистику тренировок
- Просматривать/ изменять свой график работ

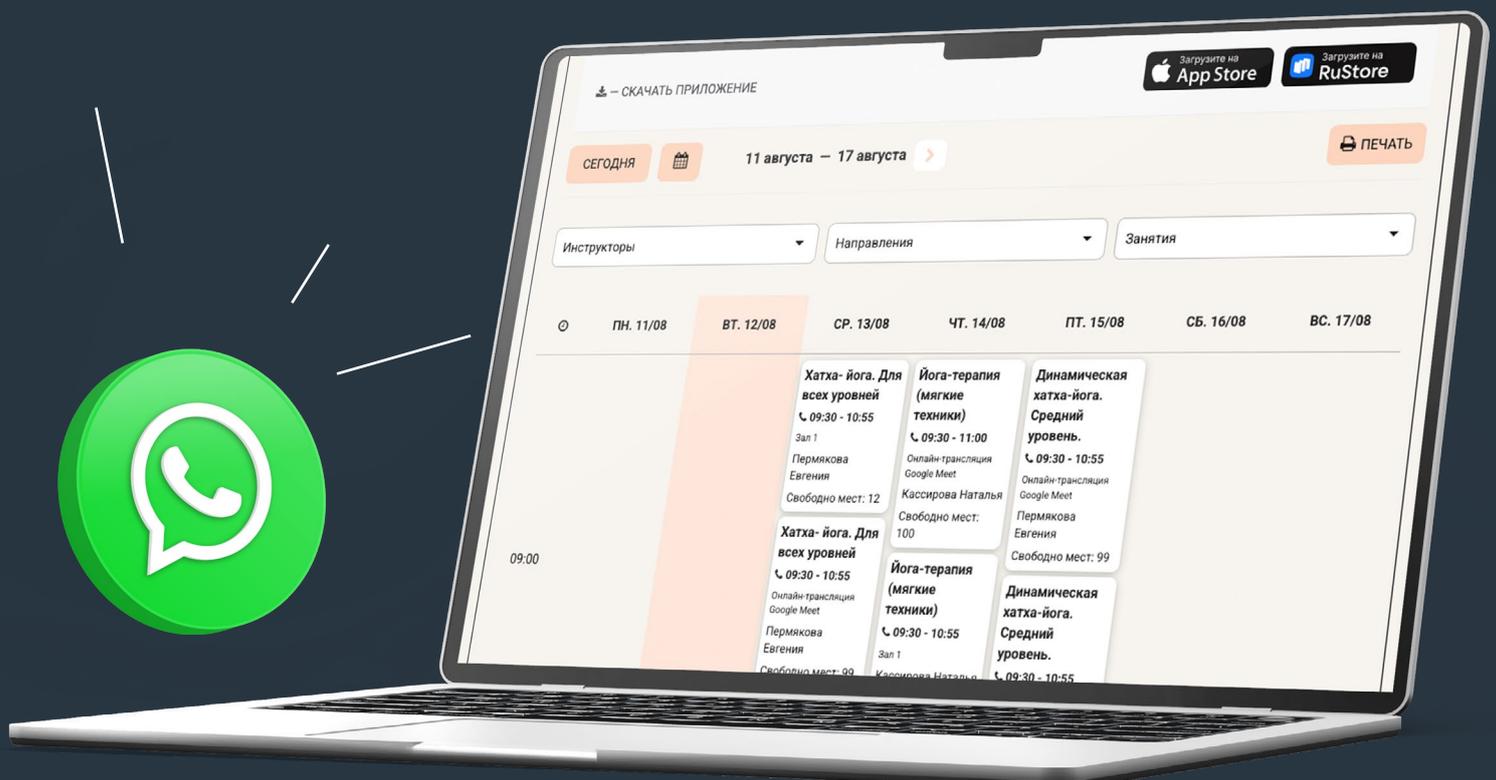


Актуальное расписание с онлайн-записью для сайта и соцсетей



Больше не нужно вести расписание в EXCEL! Сэкономьте время сотрудников клуба

- Расписание редактируется прямо в админ-панели, после чего оно автоматически меняется на сайте и в социальных сетях
- Распечатать аккуратное расписание можно в один клик
- Все отмены и переносы занятий автоматически появляются в расписании
- Запись на занятия делается прямо на сайте или в социальных сетях





Выберите один из наиболее привлекательных для себя тарифов

Цены указаны за 1 клуб. Скидка 60% за вторую и последующие лока-ции. Цены указаны с учётом НДС

	Сайт	Соцсети	Сайт + соцсети
Тариф 3 месяца			
За месяц	1 740 ₺	1 140 ₺	2 940 ₺
За период	5 220 ₺	3 420 ₺	8 820 ₺
Скидка	0%	0%	0%
Тариф 6 месяцев			
За месяц	1 440 ₺	840 ₺	2 340 ₺
За период	8 640 ₺	7 080 ₺	14 040 ₺
Скидка	17%	26%	20%
Тариф 12 месяцев			
За месяц	1 240 ₺	590 ₺	1 740 ₺
За период	14 880 ₺	7 080 ₺	20 880 ₺
Скидка	29%	48%	41%

Актуально для всех тарифов

Запись на персональные тренировки

- Выбор тренера по графику работы
- Запись на персональную тренировку
- Информация о тренере
- Описание занятий
- Авторизация по телефону от 5 рублей/ SMS

Запись на групповые занятия

- Изменение расписания в режиме реального времени
- Лист ожидания
- Фильтрация по залам, занятиям, уровням, направлениям, инструкторам и возрасту
- Описание занятий
- Запись на занятия с возможностью ограничить емкость групп
- Информация об инструкторах с фото
- Видео занятий
- Печать расписания с сайта



Виджет на ТВ
15 000 ₺/год



Прием платежей на сайте и в мобильном приложении

Сделайте платежи удобными для ваших клиентов

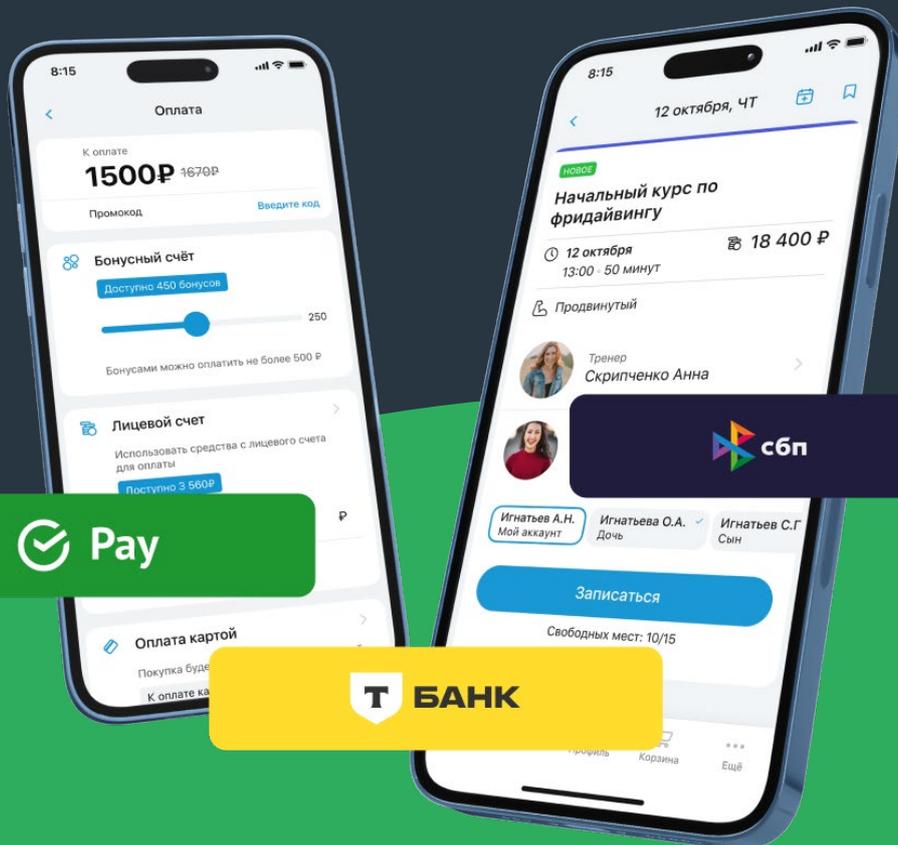
- Моментальные уведомления об оплате клиента
- Прием платежей 24/7
- Оплата поступает на ваш расчетный счет

Для соблюдения 54-ФЗ рекомендуем использовать Life Pay (за подробностями обращайтесь к менеджеру)

Онлайн-оплата Юкасса, NewPay, LifePay, Т-Банк и другие

		Скидка
12 месяцев	14 880 ₺	29%
6 месяцев	8 640 ₺	17%
3 месяца	5 220 ₺	0%

Цены указаны за 1 клуб. Скидка 60% за вторую и последующие локации





Личный кабинет клиента для сайта и соцсетей

Функции мобильного приложения на сайте и в социальных сетях вашего клуба

Сделайте удобными коммуникации ваших клиентов с клубом

- Пополнение / списание с лицевого счета клиента
- Расписание групповых занятий
- Запись на групповые и персональные тренировки
- Фильтрация по занятиям, уровням, направлениям, инструкторам и возрасту
- Информация о занятии
- Информация об инструкторе
- Видео занятий
- Оплата выбранного занятия
- История посещений
- Информация по абонементу клиента
- Заморозка / активация контракта в соответствии с политикой заморозки

Требуется наличие CRM-системы Mobifitness или интеграция с другой учетной системой. Стоимость интеграции уточняйте у менеджера.

Личный кабинет

Тариф 3 месяца

За месяц	2 640 ₽
За период	7 920 ₽
Скидка	0%

Тариф 6 месяцев

За месяц	2 240 ₽
За период	13 440 ₽
Скидка	15%

Тариф 12 месяцев

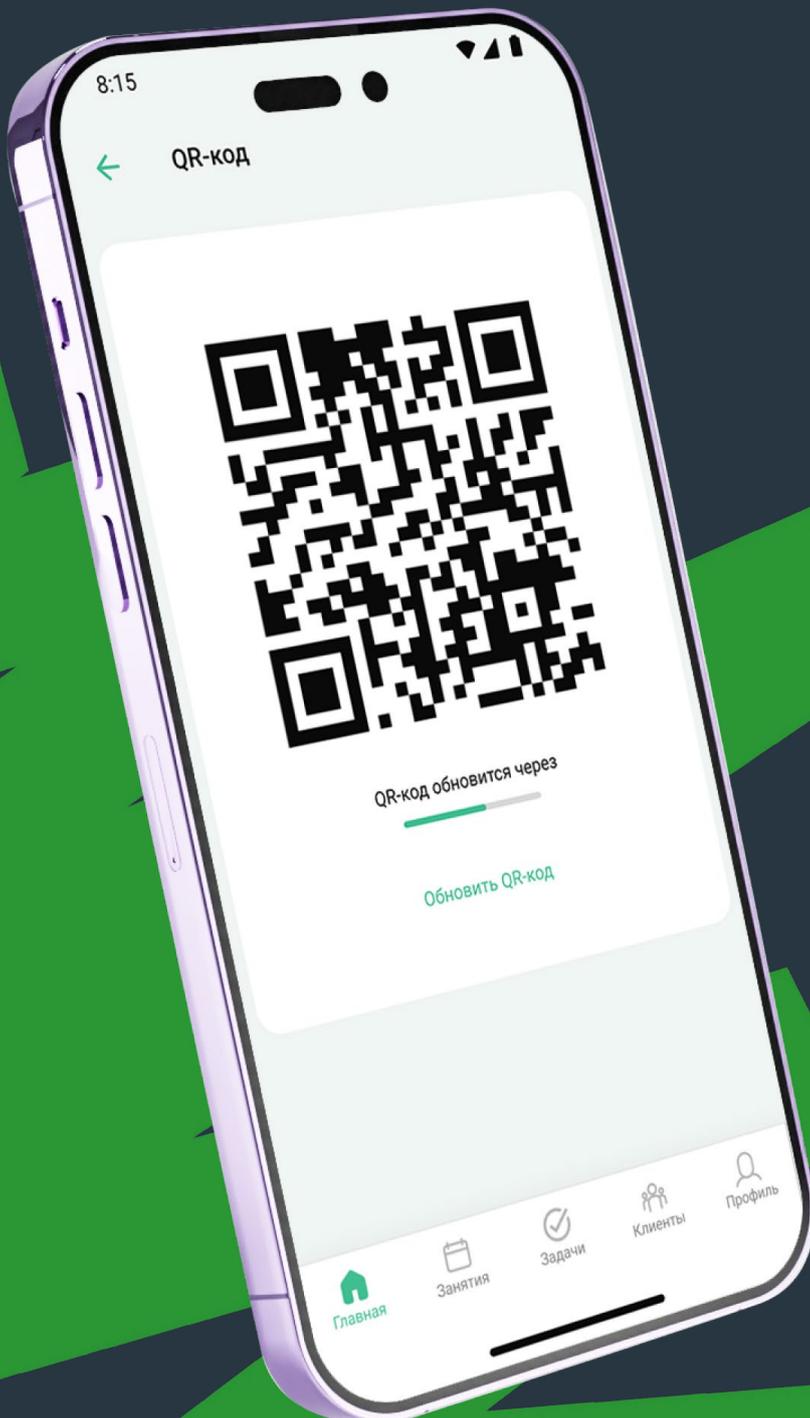
За месяц	1 940 ₽
За период	23 280 ₽
Скидка	27%

Цены указаны за 1 клуб. Скидка 60% за вторую и последующие локации. Цены указаны с учетом НДС



Динамический QR-код

это QR-код в приложении для сканирования через СКУД-систему при входе в клуб или студию. Код меняется каждые несколько секунд, поэтому предотвращает возможность входа другого человека.



Динамический QR-код

Тариф 3 месяца

За месяц	3 390 ₽
За 3 месяца	10 170 ₽
Скидка	0%

Тариф 6 месяцев

За месяц	3 040 ₽
За 6 месяцев	18 240 ₽
Скидка	10%

Тариф 12 месяцев

За месяц	2 440 ₽
За 12 месяцев	29 280 ₽
Скидка	28%

Цены указаны с учетом НДС

Удобная интеграция





Выбирайте продукты, достойные вашего уровня!



Владислав Первушкин

Менеджер по работе с клиентами

+7 (495) 989 11 51 (доб. 107)

vpervushkin@mobifitness.ru

+7 (495) 989 11 51

hello@mobifitness.ru

г. Москва, Семеновский пер., д. 15



Выбирайте продукты, достойные вашего уровня!



Ольга Давыдова

Менеджер по работе с клиентами

+7 (495) 989 11 51 (доб. 108)

odavidova@mobifitness.ru

+7 (495) 989 11 51

hello@mobifitness.ru

г. Москва, Семеновский пер., д. 15



Выбирайте продукты, достойные вашего уровня!



Анастасия Меркури

Руководитель отдела продаж

+7 (495) 989 11 51 (доб. 104)

amerkuri@mobifitness.ru

+7 (495) 989 11 51

hello@mobifitness.ru

г. Москва, Семеновский пер., д. 15



Выбирайте продукты, достойные вашего уровня!



Мария Голованова

Менеджер по работе с клиентами

+7 (495) 989 11 51 (доб. 111)

mgolovanova@mobifitness.ru

+7 (495) 989 11 51

hello@mobifitness.ru

г. Москва, Семеновский пер., д. 15



Выбирайте продукты, достойные вашего уровня!



Кристина Буднева

Менеджер по работе с клиентами

+7 (495) 989 11 51 (доб. 112)

kbudneva@mobifitness.ru

+7 (495) 989 11 51

hello@mobifitness.ru

г. Москва, Семеновский пер., д. 15



Выбирайте продукты, достойные вашего уровня!



Бодрова Вероника

Менеджер по работе с клиентами

+7 (495) 989-11-51 (доб. 110)

vbodrova@mobifitness.ru

+7 (495) 989 11 51

hello@mobifitness.ru

г. Москва, Семеновский пер., д. 15